

Описание уровней клиентов и параметров программы лояльности

Программа лояльности действует только при наличии у Клиента хотя бы одной выпущенной Банком Активной Карты¹, тарифами которой предусмотрено наличие Программы лояльности.

Уровень	Условия для получения уровня	Количество выбранных категорий	Максимальная сумма кешбэк, руб.	Ставка по Накопительному счету
Первый	Клиенты не входящие ни в один другой уровень	3	3 000	10%
Второй	Объем покупок по картам от 30 000 руб. ИЛИ средние остатки по счетам ² от 100 000 руб. ИЛИ поступление зарплаты ИЛИ пенсии от 0.1 руб.	4	5 000	12%
Третий	Объем покупок по картам от 30 000 руб. ИЛИ средние остатки по счетам ² от 100 000 руб. И поступление зарплаты ИЛИ пенсии от 0.1 руб.	5	10 000	13%
Четвертый	Объем покупок по картам от 100 000 руб. ИЛИ средние остатки по счетам ² от 5 000 000 руб.	5	20 000	13,5%
Пятый	Объем покупок по картам от 200 000 руб. ИЛИ средние остатки по счетам ² от 10 000 000 руб.	6	30 000	14%
Новый клиент ³	Первая карта клиента	5	7 000	14%

ПРИМЕЧАНИЯ:

- 1) Активная карта – это карта, которую можно использовать для успешного совершения транзакций.
- 2) Среднеарифметическое значение остатков на утро каждого дня за предыдущий календарный месяц по всем карточным и депозитным счетам клиента.
- 3) Статус «Новый клиент» устанавливается с момента выдачи первой карты, тарифами которой предусмотрена Программа лояльности, до конца следующего календарного месяца, при условии, что у Клиента не было любых других Активных карт последние 365 дней.