



ХОККЕИСТ БОГДАН КИСЕЛЕВИЧ

Олимпийский чемпион сборной России по хоккею рассказал о своем пути к достижениям и принципах управления финансами.

СТР. 10

КЭШБЭК НА ПЕНСИОННЫЙ СЧЕТ

Повышаем свой пенсионный капитал, просто пользуясь пластиковой картой.

СТР. 8

КАК УВЕЛИЧИТЬ ГОСУДАРСТВЕННУЮ ПЕНСИЮ В БУДУЩЕМ

В силах каждого гражданина увеличить размер своей будущей пенсии. Но позаботиться о ней нужно задолго до наступления пенсионного возраста.

СТР. 9



СЕВЕРГАЗБАНК

О ФИНАНСАХ И НЕ ТОЛЬКО



КЛИЕНТСКАЯ ГАЗЕТА / #2 (5)

WWW.SEVERGAZBANK.RU
8-800-700-25-52

ЛИЧНЫЕ ФИНАНСЫ

КАК ПРЕВРАТИТЬ МЕЧТЫ В РЕАЛЬНОСТЬ

НА ПОМОЩЬ ПРИДУТ КОНТРОЛЬ РАСХОДОВ
И СЛЕДОВАНИЕ ПЛАНУ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ



Личное финансовое планирование очень важно для любого человека. Оно помогает решать постоянно возникающие задачи, правильно распоряжаться деньгами, делать накопления, грамотно инвестировать средства и не попасть в долговую яму. По результатам различных соцопросов граждан порядка 70% населения России не ведут личных бюджетов. Многим может показаться, что финансовое планирование — это что-то очень сложное и требующее специальных знаний. Однако это не так.

Продолжение на 2-й стр.

КАК ИНВЕСТИРОВАТЬ БЕЗОПАСНО, ВЫГОДНО И БЫТЬ ЗАЩИЩЕННЫМ



Многие думают, что страховые компании занимаются только страхованием имущества или ОМС. Однако страховщики еще могут эффективно управлять капиталом клиента, выполняя при этом свое изначальное «предназначение» по страхованию жизни и здоровья, что делает их незаменимыми на финансовом рынке. Такой инструмент называется инвестиционное страхование жизни или ИСЖ.

Стр. 6

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

ПРАВИЛА БИЗНЕСА РАИСЫ ИВАНОВОЙ

Новейшая история ЗАО «Кондитерская фабрика» прочно связана с именем ее генерального директора Раисы Ивановой. Она рассказала нашим читателям о том, с чем ей пришлось столкнуться на непростом, но увлекательном пути к успеху теперь уже знаменитого вологодского производства.

Стр. 14



БИЗНЕС-ПЛАН: КАК СОСТАВИТЬ, ЧТОБЫ ПОЛУЧИТЬ КРЕДИТ

Выдача кредита юридическим лицам и его условия зависят от содержания и качества бизнес-плана. На что обращает внимание банк при его рассмотрении, читайте в статье Заместителя Председателя Правления СЕВЕРГАЗБАНКА Дениса Лукичева.

Стр. 12



ПОДСТЕЛИТЬ СОЛОМКИ

Наконец то вы едете в отпуск: маршруты проложены, чемоданы собраны, настроение — «отдых». Что нужно сделать перед поездкой, чтобы не волноваться ни за свое здоровье, ни за свой дом, ни за свои финансы?

Стр. 19



«ЧИЖИКИ» В ГОРОДЕ

В Санкт-Петербурге в рамках государственно-частного партнерства состоялся запуск трамвайной линии с современными трамваями. Так, трамвай как вид транспорта постепенно получает в северной столице свое второе рождение — в 1980-х годах длина трамвайных сетей в городе была рекордной в мире!

Стр. 16



ЛИЧНЫЕ ФИНАНСЫ

Финансы под контролем



Продолжение. Начало на стр. 1

В классическом понимании планирование личных финансов состоит из трех этапов, которые необходимо четко сформулировать.

Этап первый — цель. Нужно определить свою финансовую цель. «Хочу стать богатым», «хочу ни в чем себе не отказывать», «хочу куда-нибудь поехать» — такие формулировки расплывчаты и никакого результата не дадут. Цель должна быть конкретной: купить за определенный срок автомобиль или квартиру, накопить деньги на путешествие, сформировать накопления в размере трех окладов «на черный день» и так далее.

Этап второй — подсчет доходов и расходов. Доходы — это зарплата, поступления от предпринимательской деятельности, от инвестирования и так далее. Расходы в личном финансовом планировании принято делить на текущие (покупка продуктов питания, оплата коммунальных услуг, транспорта и тому подобное), среднесрочные (приобретение одежды, обуви), долгосрочные (покупка товаров длительного пользования — крупной бытовой техники, автомобиля, ремонт в квартире).

Этап третий — составление бюджета. Определившись с целями, а также подсчитав соотношение доходов и расходов, можно составить финансовый план на конкретный период. На этом этапе вы классифицируете расходы, определяете пределы трат на те или иные цели. Также стоит проанализировать доходы — достаточно ли их для достижения цели. Может быть, нужно сократить часть расходов или найти дополнительные источники дохода, сделать инвестиции.

ДОХОДЫ И РАСХОДЫ: УВЕЛИЧИВАЕМ И СОКРАЩАЕМ

наиболее подходящий вариант. Кстати, специалисты не рекомендуют держать на одной карточке и сбережения, и деньги на текущие расходы. Можно спонтанно потратить больше, чем планируется, да и небезопасно.

При этом важно помнить: речь не идет о тотальном урезании бюджета — важно расставить приоритеты.

ДЕЛАЕМ НАКОПЛЕНИЯ

Умение копить деньги пригодится как для личного, так и для семейного бюджета.

В первую очередь необходимо поставить перед собой четкую цель: какая именно нужна сумма, к какому сроку и что вы собираетесь на нее приобрести. Например, через год вы всей семьей хотели бы отправиться на зарубежный курорт. Сколько денег нужно на такую поездку? А сколько остается времени до предполагаемого отъезда? Делим требуемую сумму на количество оставшихся месяцев и определяем, сколько нужно откладывать. Специалисты считают, что безболезненно можно откладывать 10-15% доходов, а если деньги надо накопить быстро — то и все 30%.

Важно ни в коем случае не трогать деньги, которые вы откладываете, поэтому не стоит держать их «в тумбочке». Лучше выбрать банковский депозит с хорошими процентами и невозможностью полного или частичного снятия до конца его срока. Важно, чтобы была возможность пополнения. Если говорить о вкладах, то стоит иметь в виду, что периодически у банков бывают сезонные предложения или акции, где проценты по вкладу предлагаются выше, чем обычно. Бывает, что повышенный процент можно получить, открыв вклад не в отделении банка, а в интернет-банке.

А ЭЛЕКТРОННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОМОЩНИКИ

Все большую популярность набирают мобильные приложения

для ведения бюджета, которые доступны пользователям смартфонов. По мнению экспертов, в среднем запись трат позволит снизить расходы на 5-30% от всего объема.

Летом прошлого года Роскачество провело исследование наиболее популярных приложений для Android и iOS, которые позволяют учитывать доходы и расходы, ставить цели и делать накопления. Программа испытаний включала функциональность приложений, скорость обработки и хранение данных, производительность, удобство использования.

Исходя из общей оценки, которая формировалась из совокупности баллов, наивысшие результаты показали: «Debit & Credit — Учет финансов», «Money Pro» и «MoneyWiz Premium — Финансовый Помощник» для iOS и «Wallet — Финансы и Бюджет», «MoneyWiz 2 Финансовый Помощник» и «Монитор финансов Учет расходов» для Android.

«Одной из самых полезных и дисциплинирующих функций в учете финансов — параметр установки бюджета на день, который обновляется каждые сутки в зависимости от потраченных накануне средств и побуждает экономить, — говорится в исследовании Роскачества. — Данная функция отлично работает в приложении MoneyWiz (iOS и Android) и «Toshl Финансы» (iOS и Android). Они позволяют создавать бюджеты на любой период времени на все или на конкретные категории (например, «лекарства», «еда» и др.), переносить положительный и отрицательный остаток на следующий период и производить автоматический расчет дневного бюджета исходя из доступных средств на месяц. Последняя функция встречается редко и особенно полезна, ведь ничто не способно так стимулировать человека к экономии средств, как бюджет на день, который уменьшается или увеличивается с каждым новым сутками в зависимости от произведенных трат».

Для того, чтобы проанализировать расходы и доходы

КНИГИ О ЛИЧНОМ ФИНАНСОВОМ ПЛАНИРОВАНИИ

1. Владимир Савенко «Как составить финансовый план и как его реализовать».
2. Парнич А. В. «Личный финансовый план: инструкция по составлению».
3. Алексей Герасимов «Финансовый ежедневник. Как привести деньги в порядок».
4. Юлия Сахаровская «Куда уходит деньги? Как грамотно управлять семейным бюджетом».
5. Вики Робин «Кошелек или жизнь».
6. С. Швецова, М. Горба «10 способов стать богаче. Личный бюджет».
7. Аргашоков Р. А. «Деньги есть всегда. Как правильно тратить деньги, чтобы хватало на все и даже больше».
8. Какебо. Японская система ведения семейного бюджета.
9. Стюарт Лунас «Приумножать, защищать, распоряжаться».
10. Анастасия Тарасова «Сам себе финансист. Как тратить с умом и копить правильно».
11. Галина Острикова «Как правильно составить семейный бюджет, или кто положил деньги в тумбочку».

и скорректировать свои траты, приложения оценивали и на способность составлять наиболее наглядные аналитические отчеты. Возможности некоторых приложений оказались весьма удивительными. Например, с помощью приложений можно сравнить суммы, потраченные в разных магазинах, или разными членами семьи. Лучшими приложениями по составлению отчетов оказались «Менеджер Расходов» и Spende для Android и iXpense и Spende для iOS.

ЛИЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ КОНСУЛЬТАНТЫ

В последнее время все популярнее становятся услуги личных финансовых консультантов, которые помогают в решении самых разных финансовых задач. Цены консультаций сильно варьируются: от 3 до 40 тыс. рублей. Причем, у кого-то в час, у кого-то за один прием. А далее, если клиента интересует услуга ведения инвестиционного портфеля, консультант берет 1-2% от его объема.

Такие траты могут показаться кому-то излишними — мол, можно ведь попытаться со всем разобраться самостоятельно.

«Очень многие люди не знают, с чего начать, — считает финансовый консультант, учредитель компании «Личный капитал» Владимир Савенко. — И во время обычной одночасовой консультации специалист может дать четкие рекомендации, что нужно делать в ситуации клиента — первое, второе, третье... Для того, чтобы самостоятельно управлять своими финансами, нужно пройти качественное и глубокое обучение, а не все люди хотят изучать вопросы, которые им не всегда интересны».

Чтобы грамотно управлять деньгами и использовать все возможности, нужно обладать множеством знаний — так считает и генеральный директор компании «Эмкварта. Персональный советник» Наталья Смирнова. Она перечисляет множество дисциплин, которыми владеют финансовые консультанты: основы финансовой математики, микро- и мировой экономики,



Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (ПАО «БАНК СГБ») — универсальный коммерческий банк, предоставляющий широкий спектр услуг для более 500 тысяч частных клиентов и 20 тысяч предприятий.

ФИЛИАЛЬНАЯ СЕТЬ

Севергазбанк был основан в 1994 году в Вологде и на сегодня является крупнейшим банком в Вологодской области. Офисы организации работают также в Архангельской, Новгородской, Ярославской, Ивановской, Волгоградской областях, Республике Коми, Санкт-Петербурге и Москве.



Для клиентов банка доступно более 300 банкоматов и 100 платежных терминалов, а также устройства самообслуживания банка-партнера — Газпромбанка.

РЕЙТИНГ

Банк имеет рейтинг кредитоспособности от Агентства RAEX («Эксперт РА») на уровне ruBBB+, прогноз по рейтингу стабильный.



Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК». Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017. Реклама

АКЦИОНЕРЫ И ПАРТНЕРЫ

Одним из владельцев банка является негосударственный пенсионный фонд АО «НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления». Стратегическим партнером банка выступает одна из крупнейших управляющих компаний — УК «Лидер».



ПОЗИЦИИ

TOP-100 По объему активов в России (bank.ru, 2017)

TOP-100 Самых надежных банков (журнал Forbes, март 2018)

TOP-30 По объему кредитов, выданных малому и среднему бизнесу («Эксперт РА», 2017, 2016, 2015)

TOP-30 По объему ипотечного кредитования (rusipoteka.ru, 2017)

TOP-10 По количеству выданных гарантий в рамках 44-ФЗ («Мультименеджер», август, сентябрь 2017)

ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ

Банк является участником системы международных расчетов SWIFT, платежной системы Банка России БЭСП и привилегирован платежных систем VISA, MasterCard, МИР.



ПРИЗНАНИЕ

Севергазбанк признан «Региональным банком года 2017» на премии Финансовая элита России. Также банк удостоен звания «Лучший банк проектов государственно-частного партнерства в сфере транспортной инфраструктуры» на конкурсе Investor Awards 2017 издательского дома «Рынок ценных бумаг».



БЕСПЛАТНАЯ ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8-800-700-25-52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

ИПОТЕКА ДОЛЖНА БЫТЬ ЛЕГКОЙ!

ОТ 9,05%*

8 800 700 25 52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

Процентная ставка 9,05% годовых действительна при наличии ликвидных активов, регистрации ипотеки в пользу Банка и применении скидки в соответствии с «Законом о ипотеке». При оформлении ипотечного страхования ставка повышается на 1%, при оформлении ипотеки в рубль — на 0,8%, при рефинансировании кредита сверх ипотечности задолженность по ставке 9,05% действует на 0,8%. Длительность ставок от 9,05% до 13,10% годовых. Срок кредита от 3 до 25 лет. Сумма кредита от 300 тыс. до 20 млн. рублей (в зависимости от региона).

ЛИЧНЫЕ ФИНАНСЫ

ВОЗМОЖНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЛИЧНОЙ ФИНАНСОВОЙ АКТИВНОСТИ

(На основе образовательной программы по повышению финансовой грамотности населения Международного банка реконструкции и развития, группа Всемирного банка)

Возраст	Финансовое планирование	Накопление	Управление задолженностью	Защита от рисков	Пенсионное планирование	Защита прав
25-30 лет	Управление бюджетом домохозяйства	Целевые накопительные планы	Кредитная карта и потребительские кредиты	Рисковое страхование жизни	Обязательное пенсионное страхование	Права заемщика, права потребителя
30-45 лет	Личный финансовый план	Инвестиции и риски (инвестиционное страхование жизни, индивидуальный инвестиционный счет, брокерское обслуживание, паевые инвестиционные фонды и др.)	Попушка квартиры в кредит	Добровольное медицинское страхование	Добровольное пенсионное страхование	Права вкладчика/инвестора
45-60 лет	Оптимизация структуры активов и пассивов	Инвестиционные программы с защитой капитала	Покупка медицинских и образовательных услуг в кредит	Страхование имущества	Добровольное пенсионное страхование	Права страхователя
Свыше 60 лет	Бережное потребление	Передача капитала	Кредиты после 60	Накопительное страхование жизни	Получение государственной и дополнительной пенсии	Права пенсионера
Предпринимателям	Финансовое планирование для малых организаций	Современные способы расчетов и сбережений для малых организаций	Кредитование для малых организаций	Профессиональное страхование ответственности	Пенсионное обеспечение сотрудников	Права предпринимателя

рынка ценных бумаг, портфельной теории, банковского дела (как в России, так и за рубежом), пенсионного законодательства, страхового дела, налогообложения и валютного регулирования и так далее. «Вряд ли многие всем этим владеют, — полагает она. — А управлять финансами на уровне «прибыло-убыло» — это не управление, а просто учет».

«УРОВЕНЬ БОГАТСТВА ОПРЕДЕЛЯЕТ НЕ СУММА НА СЧЕТЕ»

Эксперты утверждают, что тем, кто все-таки смог разобраться со всеми нюансами самостоятельного, услуги консультантов могут и не понадобятся. По мнению Натальи Смирновой, людям среднего достатка достаточно базовых знаний, причем чаще всего только в пределах России. «В принципе, они сами могут все постепенно изучать, весь вопрос в соотношении

затрат — финансовых, временных — на самостоятельное познание всего вышесказанного и стоимости обращения к консультанту», — говорит она. Только ли состоятельным гражданам нужны финансовые консультанты? Владимир Савенок уверен, что помощь специалиста может понадобиться также и «небогатым» людям. «Но важно понимать, что понятие «бедный» относится не к тем, кто мало зарабатывает, а к тем, кто живет не по средствам, — указывает он. — Можно ездить на новой дорогой иномарке и при этом быть на грани банкротства. Уровень богатства или бедности определяет не сумма на счете, а отчет об активах и обязательствах человека».

СОВЕТЫ ФИНАНСОВЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ

По нашей просьбе Владимир Савенок и Наталья Смирнова

дали несколько наиболее важных и актуальных советов по личному финансовому планированию.

- **Ваши доходы всегда должны превышать ваши расходы.** Если следовать этому простейшему принципу, то ваша финансовая ситуация не станет плачевной — даже если вы ничего не понимаете в инвестировании.
- **Сформируйте собственный «стабилизационный фонд» на непредвиденные расходы.** Его объем должен быть не менее 3–6 ежемесячных расходов человека или всей семьи. Во избежание нецелевой растраты хранить накопления нужно на банковском депозите с возможностью пополнения и частичного снятия. Пока вы не сформируете полностью этот резервный фонд, не думайте об инвестициях.
- **Откладывайте не менее 10% своего дохода.** В любое

ВОПРОС-ОТВЕТ

У ВАС ЕСТЬ ВОПРОСЫ О БАНКОВСКИХ ПРОДУКТАХ?

Направляйте их на электронную почту редакции welcome@severgazbank.ru или через форму обратной связи на сайте банка www.severgazbank.ru

ВОПРОС: Зачем клиенту нужна страховка при получении потребительского кредита?

Андрей, г. Архангельск

Страхование — это финансовая защита для заемщика. В случае наступления одного из указанных рисков, страховая компания погашает обязательства заемщика перед банком частично или в полном объеме, в зависимости от произошедшего страхового события (риск потери работы, смерти или получения инвалидности I, II группы в результате несчастных случаев/заболевания).

ВОПРОС: Нужно ли посещать офис Банка для подключения к интернет-банку или мобильному банку?

Анастасия, г. Котлас
Для удобства клиентов теперь не требуется посещать офис для подключения данных сервисов. Используя банковскую карту, можно оперативно зарегистрироваться в интернет-банке и мобильном приложении.

Елена, г. Вологда
Это возможно. Существуют разные варианты оформления такой сделки. Один из них, когда

место — в банк, в ячейку, под плинтус. Лучше — в реальные активы (ценные бумаги, недвижимость и так далее). Отложенные в сторону 10% ваших доходов не ухудшат качество вашей жизни, но со временем превратятся в тысячи и десятки тысяч и сотен долларов.

- **Не пытайтесь заработать деньги быстро.** Не стоит инвестировать в сомнительные проекты и в игру на чрезмерно рискованных рынках (форекс, криптовалюты и так далее). Большой капитал создают дисциплина и время, а не игра в казино.
- **Прежде чем вкладывать деньги куда-либо, нужно определиться с целями**

и предпочтениями по риску. Не готовы рисковать — основной вашего портфеля должны быть самые консервативные инструменты: депозиты, облигации наиболее надежных компаний и государства. Готовы рискнуть? Тогда в портфель можно добавить более рискованные, но и потенциально более доходные инструменты, скажем, акции. Но никогда не надо инвестировать в то, в чем не разбираешься.

- **Всегда страхуйте базовые риски.** Необходимо иметь все страховые программы: страхование имущества, гражданской ответственности, жизни. /

Татьяна Терновская

Как экономят в разных странах мира?

«Если хотите быть богатым, научитесь не только зарабатывать, но и быть экономным», говорил известный американский политик Бенджамин Франклин. Каждый экономит по-своему, но есть ряд особенностей, которые присущи отдельным странам. Мы опросили людей, знающих об этом не понаслышке.

КИТАЙ

Китайцы считаются одной из самых экономных наций в мире. Ведущий научный сотрудник Института Дальнего Востока РАН Василий Кашин рассказывает газете СЕВЕРГАЗБАНКА, что в Китае очень высокая норма накоплений — доходит до 40% от годового дохода. Во многих приграничных районах Китая жители ездят в Россию на шопинг. «Курс рубля упал и покупать многие товары стало выгоднее в России, за ювелирной продукцией китайцы ездят в Москву», говорит Кашин. Он отмечает, что в Китае не слишком экономят на еде и довольно часто ходят в рестораны — их много, на любой вкус и кошелек.

СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ АМЕРИКИ

В США при хороших зарплатах высокие расходы на социальные услуги. Но есть способ их снизить, например, посещать поликлинику со скидками для людей с низким заработком. «Человек с невысоким доходом может также рассчитывать на налоговые льготы. Но заработок действительно должен быть низким: за попытку обмануть государство

могут привлечь к ответственности за мошенничество», рассказывает партнер Paragon Advice Group Александр Захаров, который часто посещает Штаты.

Основные формы экономии у американцев — в рамках ритейловых сетей и программ лояльности. «Например самая популярная сеть — Costco — позволяет покупать товары на 15% дешевле и даже в полцену, если брать их в больших объемах, говорит Захаров. Американцы стараются «шопиться» во время сезона скидок либо отправляются в большие аутлеты, где, по словам Захарова, можно найти брендовые вещи европейских марок со скидками до 70-80%.

ИТАЛИЯ

В Италии принято экономить на коммунальных услугах. Экс-редактор РБК Татьяна Алешкина живет в Флоренции и рассказывает, что зимой отопление включается 2-3 раза в день примерно по полчаса, поэтому дома нужно одеваться в теплые вещи. А стиральную машину лучше использовать после 8 вечера, когда действуют пониженные тарифы на электроэнергию. «На чем НЕ экономят, так это на еде, ведь в Италии это действительно культ, отмечает

Алешкина. — Не принято есть то, что было приготовлено вчера — это может отравиться в мусорную корзину».

Еще можно экономить на общественном транспорте. По словам Алешкиной, многие итальянцы, особенно в небольших городах, предпочитают передвигаться на велосипедах — так они не тратят на автобус или личный автомобиль.

АНГЛИЯ

В Англии также экономят на коммунальных услугах. Многие домовладельцы не поливают газоны из шланга, так как на это уходит много воды, а вместо этого используют лейки. CEO Losomizer Алексей Поляков живет в пригороде Лондона и рассказывает, что у англичан очень распространено использовать loyаl cards (карты программ лояльности) — покупаешь и собираешь баллы и потом обмениваешь их на деньги или на материальные вещи — например, билеты в кино. Англичане любят закупаться продуктами в discount shopping («скидочные» магазины).

Поляков говорит, что у англичан принято на работу носить ланч с собой — то, что было приготовлено дома, а не покупать в магазинах или кафе. /

КАК ОТНОСЯТСЯ К ПЛАНИРОВАНИЮ БЮДЖЕТА НАШИ ЧИТАТЕЛИ

Юрий Григорьев, учитель

Мы с женой оба работаем. Доходы не разделяем, складываем в специальную коробку наличными. Жена занимается платежами за квартиру, связь, обучение ребенка и так далее. Это мы делаем в первую очередь. А вообще стараемся в эту коробку без повода не заглядывать. Продукты еженедельно покупаем в гипермаркете и в будние дни в магазин практически не ходим. Одежду покупаем только с сезонными скидками. В ресторанах не бываем, жена готовит вкуснее. Мы не стремимся что-то специально откладывать, но с таким подходом наши деньги никогда не тратятся полностью — хотя зарплаты у нас и небольшие. То, что остается, иногда до 25% от общей суммы, кладем на счет в банке, к которому оба имеем доступ. Поэтому у нас всегда есть деньги и на отпуск, и на ремонт, и на «черный день».

Алексей Евтушенко, писатель-фантаст

Я планирую бюджет очень приблизительно. Хочу сказать, что никогда не распределял свой ежемесячный заработок заранее — это на еду, это на коммунальные платежи, это на кофе и сигареты и так далее. Сколько зарабатываю, столько и трачу по мере надобности. Разумеется, рассчитывая, чтобы хватило до следующей зарплаты. Если не хватает на что-то совсем необходимое, занимаю или беру кредит. Исключение составляют редкие крупные гонорары. Вот их трату планирую. В основном на путешествия или, к примеру, ремонт квартиры. А накоплений у меня нет и никогда не было. Трачу все, что есть, и еще ни разу об этом не пожалел.

Татьяна Терновская, журналист

Я решила поставить себе цель создать финансовую подушку безопасности, если вдруг потеряю работу. Придумала хитрость: например, кэшбэк по карте не трачу, а откладываю на отдельный счет с начислением 6% годовых. Приобретаю в магазине товар со скидкой, подустим, 30% — сумма этой скидки тоже идет в «зачащку». Стоимость поездки на метро у меня выходит 36 рублей, и с каждой поездки на отдельный счет отправляется разница с полным билетом, который стоит 55 рублей. Таким образом мне удастся совершенно незаметно для себя откладывать до 15% от зарплаты в месяц. Также в «зачащку» отправляются все гонорары за внештатную работу.

МЫСЛИ ВЕЛИКИХ

Есть люди, у которых есть деньги, и люди, которые богаты.

Коко Шанель

Размеры состояния определяются не величиной доходов, а привычками и образом жизни.

Марк Туллий Цицерон, древнеримский философ

Задуматься о своих деньгах один день в месяц важнее, чем тридцать дней их зарабатывать.

Джон Рокфеллер, американский бизнесмен

Деньгами надо управлять, а не служить им.

Луций Анней Сенека (младший), римский философ

Слишком много людей тратят деньги, которых они не заработали, чтобы купить вещи, которые им не нужны, для того, чтобы произвести впечатление на людей, которые им не нравятся.

Уилл Смит, американский актер

А во всяком своем имуществе: и в лавочном, и в любом товаре, и в казне, и в домах или в двореком всяком припасе — деревенском ли или ремесленном, — и в приходе, и в расходе, и в займах, и в долгах — всегда все себе отмечать, тогда и проживешь, и имущество сохранишь...

Домострой, гл. 26

СЕВЕРГАЗБАНК

ПРЕИМУЩЕСТВА:

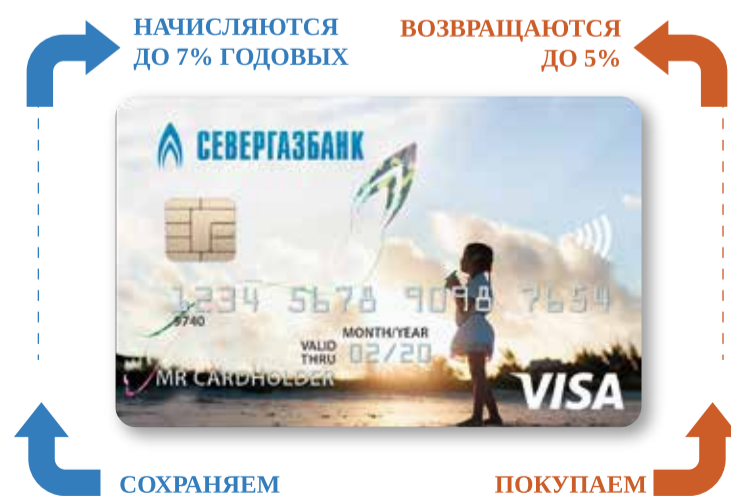
- возможность использования карты в качестве зарплатной;
- начисление кэшбэка ежемесячно «живыми деньгами»;
- льготные условия по кредитным продуктам;
- управление счетом карты, совершение платежей через удаленные сервисы СГБ-ОНЛАЙН и СГБ-МОБАЙЛ, банкоматы и терминалы банка.

БЕСПЛАТНО:

- SMS-информирование;
- снятие наличных денежных средств в банкоматах сторонних банков на всей территории РФ*;
- перевод с карт любых банков РФ на карту СЕВЕРГАЗБАНКА на сайте Банка.

ДЕНЬГИ ДОЛЖНЫ РАБОТАТЬ

ОФОРМИТЕ КАРТУ С КЭШБЭКОМ И НАЧИСЛЕНИЕМ ПРОЦЕНТОВ НА ОСТАТОК НА СЧЕТЕ!



8 800 700 25 52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

* Выдана наличных денежных средств по банковской карте в банкоматах стороннего банка, расположенных на территории РФ (без учета комиссии стороннего банка) до 3 операций (включительно) в квартал — без взимания комиссии, свыше 3 операций в квартал — 1,5% от суммы транзакции (но не менее 150 руб.); для физических лиц, проживающих в г. Москве и Московской области, г. С.-Петербурге и Ленинградской области, г. Волгограде и Волгоградской области, — до 75 000 руб. в месяц — без взимания комиссии, свыше 75 000 руб. в месяц — 1,5% от суммы транзакции (но не менее 150 руб.).

Подробную информацию о банковских картах ПАО «БАНК СГБ», условиях предоставления и обслуживания Вы можете получить в отделениях Банка или на сайте Банка. Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017г. Реклама.

СЕВЕРГАЗБАНК

НАШИ ПРОЦЕНТЫ НЕ КУСАЮТСЯ



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

потребительский кредит для клиентов других банков

БЕСПЛАТНАЯ ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8-800-700-25-52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

НАКОПЛЕНИЯ И ИНВЕСТИЦИИ

КАК ИНВЕСТИРОВАТЬ БЕЗОПАСНО, ВЫГОДНО И БЫТЬ ЗАЩИЩЕННЫМ

Те, у кого есть накопленный капитал, понимают, что с ним надо работать, его нельзя просто положить под подушку. Одновременно с этим хочется, чтобы накопления не испарились! Как же безопасно инвестировать и не потерять все? Чем в этом может помочь инвестиционное страхование жизни и о наиболее популярных инвестиционных стратегиях нашим читателям рассказывает Генеральный директор страховой компании «СОГАЗ-ЖИЗНЬ» Ирина Якушева.



Автор: Генеральный директор страховой компании «СОГАЗ-ЖИЗНЬ» Ирина Якушева.

ЗАЧЕМ ВАМ НУЖНО ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ

Страхование жизни с инвестиционной составляющей — особый продукт страховой компании, который совмещает в себе и страховую защиту, и инвестиции в активы, выбранные непосредственно клиентом из предложенных страховой компанией.

Страховая защита распространяется на жизнь клиента, как и в других программах личного страхования. Одновременно можно за период страхования получить доход в случае роста активов, которые клиент выбрал.

ИСЖ ИЛИ ВКЛАД: КТО КОГО?

В условиях регулярного снижения ЦБ РФ ключевой ставки (с 26.03.2018 составляет 7,25%) продолжается коррекция процентных ставок по банковским депозитам — проценты по вкладам неуклонно «тают» в течение уже нескольких лет подряд.

Поэтому клиенты, которые хотят обезопасить свои сбережения от инфляции и заставить их работать более эффективно, ищут дополнительные способы вложить деньги. При этом они, как правило, хотели бы получить сравнимый или более высокий доход, чем по депозиту, но не готовы рисковать вложенными средствами. Поэтому чаще всего выбирают варианты инвестиций, которые гарантируют полный возврат сбережений.

А такие инструменты на финансовом рынке можно пересчитать по пальцам одной руки. По сути, сейчас их существует только два — структурные продукты, которые доступны далеко

не всем (минимальный взнос от 250 000 руб.), и инвестиционное страхование жизни (ИСЖ), которое подходит любому человеку. Так, например, минимальный размер единовременного страхового взноса по договору инвестиционного страхования, который предлагает клиентам банка компания СОГАЗ-ЖИЗНЬ, установлен в размере 50 000 руб.

По итогам 2017 года именно ИСЖ стало драйвером всего рынка страхования, так как оно растет опережающими темпами. Смотрите сами — российский страховой рынок в целом вырос на 8,3%, при этом сегмент страхования жизни увеличился на 53,7% (до 331,5 млрд рублей). По данным экспертов, до 90% этого роста приходится на ИСЖ. А значит, это продукт не просто доступный и понятный, но и действительно популярный у наших сограждан!

Сегодня многие банки предлагают своим клиентам программы инвестиционного страхования. Основная аудитория — вчерашние вкладчики и те, кто имеет депозит, но готов вложить дополнительные средства в новый продукт. Такие клиенты хотят иметь возможность заработать доход выше, чем по вкладу, но без риска потери вложений.

КАК РАБОТАЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ?

ИСЖ дает возможность получения дохода, размер которого будет напрямую зависеть от роста выбранного клиентом инвестиционного актива, при этом все взносы в полном объеме возвращаются клиенту независимо от ситуации на фондовом рынке.

Это достигается за счет того, что внесенные клиентом деньги условно делятся на две части — гарантийный и рисковой фонды.

Средства гарантийного фонда инвестируются в высоконадежные финансовые инструменты, обеспечивающие доход (например, облигации). Это позволяет гарантированно обеспечить клиенту по окончании договора. Кстати, именно поэтому минимальный срок договора составляет 3 года, за которые



гарантийный фонд «вырастает» до нужной суммы.

Средства рискового фонда размещаются в потенциально высокодоходные, хотя и более рискованные активы, выбранные клиентом, с целью получения дохода от инвестирования. Кстати, изначально порог инвестирования в такие инструменты на финансовых рынках, как правило, очень высок, что делает практически недоступным реализацию данных стратегий частному инвестору в одиночку, тогда как в страховой компании, управляющей средствами множества клиентов, такие стратегии становятся реальностью.

Компания СОГАЗ-ЖИЗНЬ предлагает широкий выбор таких активов. Например, стратегия «Медицина будущего» позволит заработать при условии роста компаний, работающих в сфере передовых биофармацевтических исследований и производства новейших медицинских препаратов. В активе «Фаст Фуд» клиенту предлагается участие в доходе благодаря развитию предприятий, производящих готовые продукты питания или работающих в сфере развития индустрии ресторанов и кафе с готовой едой, так популярной во всем мире. А направление инвестирования «Эпоха технологий» позволяет заработать на росте самых высокотехнологичных компаний мира, в числе которых мировые гиганты Интернет-торговли и производства мобильной электроники. Каждое из направлений по-своему привлекательно, и поэтому многие клиенты выбирают не одно из них, а размещают средства

в привязку сразу к нескольким активам, оформляя несколько договоров ИСЖ.

Кроме того, клиент получает страховую защиту по основным рискам, связанным с жизнью и здоровьем, а также юридические и налоговые привилегии, которые недоступны при оформлении других финансовых услуг.

ПРЕИМУЩЕСТВА ПО СРАВНИЮ С ДРУГИМИ ФИНАНСОВЫМИ ИНСТРУМЕНТАМИ

Инвестиционное страхование жизни можно назвать «гибридом» нескольких финансовых инструментов — депозитов, инвестиций в активы и страхования жизни. Оно несет в себе их положительные черты — надежность,

потенциально высокую доходность, страховую защиту.

Вкладывая денежные средства в ПИФы, ценные бумаги, доверительное управление и т.п., клиент рискует потерять значительную часть вложенных средств, если стоимость активов по окончании срока инвестирования упадет в цене. Но по договорам инвестиционного страхования жизни даже в случае негативных тенденций на фондовом рынке, страхователь гарантированно не потеряет свои средства — страховая компания выплатит ему 100% его страхового взноса.

Также у клиента есть возможность смены инвестиционной стратегии в ходе действия договора страхования без дополнительных вложений.

КАК РАБОТАЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ



ПРИМЕР РАСЧЕТА ДОХОДНОСТИ

Клиент внес 500 000 руб.
+
Инвестиционный доход составил 185 024 руб.

Инвестиционный доход =
500 000 руб. x 1,12 x 0,28 x 1,18

100% взнос клиента

112% изменение стоимости базового актива за 3 года

28% — коэффициент участия в росте базового актива

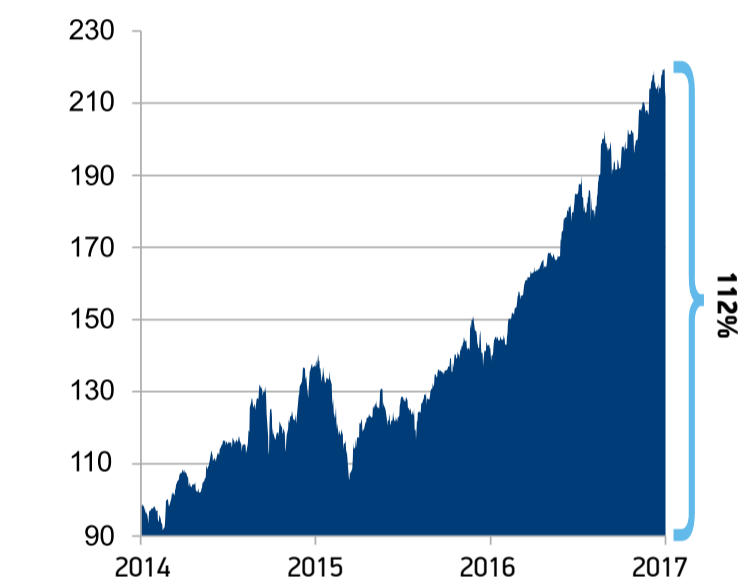
Рост курса доллара по отношению к рублю за 3 года: 58,33 руб. против 49,32 руб.

НДФЛ с суммы инвестиционного дохода составил 24 053 руб.

Клиент получил по окончании программы 685 024 руб. (взнос + инвестиционный доход*)

* Без учета НДФЛ (удерживается с суммы инвестиционного дохода)

ДИНАМИКА АКТИВА, % ЭПОХА ТЕХНОЛОГИЙ



У программ Инвестиционного страхования жизни (ИСЖ) есть и множество дополнительных плюсов:

• **Управление инвестициями.** Для тех, кто готов участвовать в управлении вложенными в ИСЖ средствами, предусмотрены возможности смены базового актива и фиксации инвестиционного дохода. Опция «Замена Базового актива» будет актуальна для клиентов, которые следят за динамикой фондового рынка и позволяют сменить выбранное

направление инвестирования на другое, тем самым иметь возможность вложений в наиболее перспективные направления. Опция «Фиксация» подойдет тем клиентам, которые уже «заработали» устраивающую их доходность, как если бы программа закончилась сейчас. Применив эту опцию, вы зафиксируете сумму дохода, которая больше не изменится и будет выплачена Вам по окончании программы. Такая возможность подойдет тем, кто не готов «рисковать» уже



И, конечно же, важнейшее отличие ИСЖ в том, что ни в одном другом финансовом продукте нет страховой защиты, которая действует 24 часа в сутки по всему миру и может обеспечить выплату до 300% от суммы взноса при наступлении страхового случая. И, кстати, инвестировать в программы ИСЖ могут, в том числе, люди, не имеющие опыта работы со сложными финансовыми инструментами.

сформированным промежуточным доходом.

• **Льготный режим налогообложения.** Выплаты, связанные с окончанием программы, не облагаются НДФЛ, если страхователь и выгодоприобретатель близкие родственники. Подходящий налог с выплат по достижению непредвиденных событий, связанных с жизнью и здоровьем, вообще не облагается налогом, независимо от того, кто является получателем таких средств (выгодоприобретателем).

• **Адресность.** Страховые выплаты в случае ухода из жизни не включаются в наследство (при условии назначения

выгодоприобретателей), а выплаты по достижению производятся непосредственно самому застрахованному лицу. Таким образом, можно решить вопросы, связанные с наследованием или адресной заботой о человеке в сложной семейной ситуации. Например, назначить выгодоприобретателем ребенка от первого брака или внука (внучку), а также позаботиться о наиболее уязвимом члене семьи.

Важно также учитывать еще один важный фактор — ни один финансовый инструмент, каким бы привлекательным он ни был, не является тем единственным верным способом размещения средств, который решит все ваши проблемы. Например, часть средств может понадобиться вам в любой момент,

и при распределении своих денег важно это учитывать. В рамках одной, даже самой подробной статьи невозможно учесть все те факторы, которыми при выборе инструментов для вложения собственных средств руководствуется конкретный клиент. Понять, подходит ли лично вам то или иное финансовое решение, поможет профессиональная консультация. Менеджеры банка с удовольствием расскажут о программе инвестиционного страхования жизни более подробно!

Подводя итог, стоит еще раз подчеркнуть, что, дополнив свой финансовый портфель программами инвестиционного страхования жизни, Вы инвестируете в свое надежное и защищенное будущее! /

ВИДЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ИНСТРУМЕНТОВ	ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ДОХОДА	ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА ВЛОЖЕННЫХ СРЕДСТВ ПО ОКОНЧАНИИ ПРОГРАММЫ	КОМИССИИ, УДЕРЖИВАЕМЫЕ ИЗ ВЫПЛАТЫ	УНИКАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ
ИСЖ (инвестиционное страхование жизни)	Неограниченный, потенциально высокий в случае роста актива	Да	Нет	<ul style="list-style-type: none"> Страховая защита жизни Возможность получения налогового вычета 13% при сроке договоре более 5 лет Наследование капитала любым указанным лицом Быстрое вступление в наследство Возможность смены инвестиционного актива без дополнительных вложений (в определенных категориях)
Вклад (депозит в банке)	Фиксированный, относительно невысокий доход	Да	Нет	Застрахован в АСВ на сумму до 1,4 млн руб.
ПИФы (паевые инвестиционные фонды)	Неограниченный, потенциально высокий в случае роста актива	Нет (только в определенных инвестиционных стратегиях)	Да	Если ПИФ открыт, то можно его продать в любой момент
ИИС (индивидуальный инвестиционный счет)	Неограниченный, потенциально высокий в случае роста актива	Нет (только в определенных инвестиционных стратегиях)	Да	Возможность получения налогового вычета 13%
Структурные продукты	Неограниченный (по некоторым структурным продуктам)	Зависит от особенностей продукта	Да	Сложный высокорисковый продукт
Брокеридж (самостоятельная торговля доступными инструментами)	Неограниченный	Нет	Да	Большая сложность в инвестировании и большая вероятность потерь для не очень хорошо разбирающихся в инвестициях людей

НАКОПЛЕНИЯ

Кэшбэк на пенсионный счет стал реальностью

АО «НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления» и СЕВЕРГАЗБАНК выпустили совместную карту для клиентов по негосударственному пенсионному обеспечению (НПО). Дебетовая карта будет выдаваться при оформлении индивидуального пенсионного плана в отделениях банка и офисах фонда. Также ее смогут оформить клиенты, имеющие НПО, и те, кому уже начисляются выплаты.



Владельцы такой карты получают дополнительные возможности и преимущества. Часть потраченных средств по безналичным операциям возвращается на карту деньгами. По трем приоритетным категориям начисляется повышенный кэшбэк в размере 5%. Так, в мае это категории — кафе и рестораны, автомойки и книжные магазины. По остальным покупкам начисляется кэшбэк 0,5%. Все это может приумножать личный пенсионный капитал клиента.

Как максимально тратить через карту для получения кэшбэка? При начислении кэшбэка учитывается оплата практически всех покупок, включая интернет-покупки. Исключение составляет разве что оплата жилищно-коммунальных услуг.

Обычная оплата пенсионных взносов по договорам осуществляется без комиссии с помощью сервиса онлайн-банк и мобильного приложения, через банкоматы и терминалы.



Расплачиваясь кобредитовой картой АО «НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления» и СЕВЕРГАЗБАНКА в кафе и ресторанах, вы автоматически получаете кэшбэк в размере 5%, который можете использовать для приумножения личного пенсионного капитала.

Карты выпускаются на основе платежной системы «МИР», что позволяет также пользоваться дополнительным кэшбэком самой платежной системы в размере до 20% в определенных магазинах. Кроме того, на остаток денежных средств на карте банк ежемесячно начисляет доходность в размере 5% годовых. Клиенты на специальных условиях могут оформить потребительский кредит и ипотеку. Карта содержит несколько бесплатных опций: выпуск, годовое обслуживание, sms-информирование, снятие денежных средств в любых банкоматах сторонних

банков на территории РФ до 300 тыс. руб. в месяц, а также перевод средств с карт других банков.

«Карта дает уникальную возможность: тратить деньги на ежедневные покупки и тем самым увеличивать свой пенсионный счет — кэшбэк от транзакций по карте может зачисляться на него автоматически, — рассказывает Антон Шпилев, первый заместитель генерального директора НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления. — Мы привыкли отслеживать в онлайн-банке свои платежи, а здесь одновременно с этим клиент сможет наблюдать в личном

кабинете, как за счет расходов растут накопления. Приятный парадокс, который, уверен, наши клиенты оценят уже в ближайшее время».

По словам заместителя председателя правления СЕВЕРГАЗБАНКА Сергея Тишко, «для банка этот знаковый карточный проект дает возможность напрямую предложить свои продукты клиентам НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления, которые смогут оценить высокий уровень сервиса и специальные условия кредитных программ».

Елена Томская

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ

АО «НПФ ГАЗФОНД ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ»

10 ИЮНЯ

1990 1994 2014 2016 2017

ОБРАЗОВАНИЕ
КОНЦЕРНА
«ГАЗПРОМ».

СОЗДАНИЕ НПФ «ГАЗФОНД»
ДЛЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ
РАБОТНИКОВ.

СОЗДАНИЕ АО «НПФ ГАЗФОНД
ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ»
ПУТЕМ ВЫДЕЛЕНИЯ ЧАСТИ
АКТИВОВ ИЗ НПФ «ГАЗФОНД».

АО «НПФ ГАЗФОНД ПЕНСИОННЫЕ
НАКОПЛЕНИЯ» СТАЛО ОДНИМ
ИЗ ВЛАДЕЛЬЦЕВ СЕВЕРГАЗБАНКА.
РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ
СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ.

ПРИСОЕДИНЕНИЕ
КАО «НПФ ГАЗФОНД ПЕНСИОННЫЕ
НАКОПЛЕНИЯ» ВЕДУЩИХ
НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ
ФОНДОВ: НПФ «ПРОМАГРОФОНД»,
«КИТФИНАНС НПФ»,
НПФ «НАСЛЕДИЕ».

В ИТОГЕ В ФОНДЕ ОБСЛУЖИВАЕТСЯ 6,3 МЛН КЛИЕНТОВ.
ОБЩАЯ СУММА СФОРМИРОВАННОГО
ИМУЩЕСТВА СОСТАВЛЯЕТ 522 МЛРД РУБ.
(ВКЛЮЧАЯ ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ
И ПЕНСИОННЫЕ РЕЗЕРВЫ).



В ПОСЛЕДУЮЩЕМ ПЕНСИОННЫЕ
ПРОГРАММЫ БЫЛИ РАСШИРЕНЫ
ДЛЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ ВСЕХ
ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ ЛИЦ.

ПЕНСИЯ

5 советов, как увеличить государственную пенсию в будущем

В силах каждого гражданина увеличить размер своей будущей пенсии. Но позаботиться о ней нужно задолго до наступления пенсионного возраста, а новые правила расчета пенсионных баллов станут стимулом для этого. Вот 5 способов, которые помогут получить больше.

1 Соглашайтесь работать только за «белую» зарплату. Если работодатель платит вам зарплату «в конверте», это означает, что ваш заработок — неофициальный. Компания нигде его не отражает и не платит с него страховые взносы и налоги. А если с вашей зарплатой не идут отчисления в Пенсионный фонд России, то и сама пенсия будет меньше. Таким образом, работодатель крадет у вас будущую пенсию. Устраивайтесь на работу только в те компании, которые платят «белую» зарплату. Чем выше официальный доход, тем больше будет пенсия, так как взносы влияют на расчет пенсионных коэффициентов.

Приведем пример. Если зарплата составляет 50 тыс. рублей в месяц, а компания отражает в документах только 10 тыс. рублей, то через 20 лет недополучите к пенсии 8 тыс. рублей (или 100 пенсионных баллов). При зарплате в 75 тысяч рублей в месяц будущий пенсионер может получить сейчас максимум 8,7 баллов в год, а с 2021 году это будут уже 10 баллов. При выходе на пенсию каждый балл умножается на величину пенсионного коэффициента, который ежегодно индексируется государством и сейчас составляет 81,49 рубля.

2 Продлите страховой стаж. Важен не только размер «белой» зарплаты, но также и срок, в течение которого вы ее получали. С 2024 года минимальный страховой стаж для получения страховой пенсии составит 15 лет. Очень важно, чтобы стаж не был меньше, иначе вы можете рассчитывать только на социальную пенсию по старости, а она назначается на 5 лет позже страховой, на данный момент для женщин — с 60 лет, для мужчин — с 65. К тому же ее размер



гораздо меньше и фактически равен прожиточному минимуму.

С 2025 года нужно будет иметь на своем счету не менее 30 пенсионных баллов для назначения страховой пенсии, а чем дольше официально работаешь, тем больше баллов в итоге получаешь.

3 Работайте даже после выхода на пенсию. Не спешите выходить на пенсию после достижения пенсионного возраста. Если обратиться за пенсией позже на 5 лет, то выплаты будут выше примерно на 40%.

4 Контролируйте состояние своего пенсионного счета. Возьмите себе за привычку время от времени проверять свой лицевой счет на предмет того, соответствует ли размер взносов, сделанных работодателем, уровню вашей заработной платы. Работодатель может допустить ошибку или даже не делать отчисления умышленно, поэтому контроль за поступлениями на счет точно не будет лишним. Информацию о состоянии счета можно получить онлайн в личном кабинете на сайте Пенсионного фонда

www.pfg.ru и на портале электронных государственных услуг www.gosuslugi.ru. Также можно обратиться в клиентскую службу ПФР с паспортом и СНИЛС.

5 Участвуйте в программах добровольного пенсионного страхования. Если самому начать откладывать на пенсию, выбрав один из негосударственных пенсионных фондов (НПФ), то затем можно получить ощутимую прибавку к пенсии. /

Артур Смолин

«Мир»: сделано в России

КАК ПОЛУЧИТЬ КЭШБЭК ДО 20%

Уникальный банковский продукт российского производства — карта «Мир» — завоевывает все большую популярность. И не только среди «бюджетников», для которых она предназначена изначально, но и среди обычных граждан. Карта имеет все преимущества, сопоставимые с картами международных платежных систем, а также позволяет ее держателям значительно экономить деньги с помощью выгодной программы лояльности.

ЧТО ТАКОЕ «МИР»

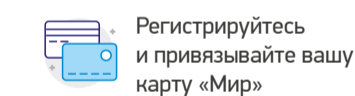
Российская национальная платежная система «Мир» начала свою работу в декабре 2015 года, тогда же были выпущены и первые карты. Карта «Мир» создана исключительно на основе российских технологий. Она обладает тем же функционалом, что и карты международных платежных систем — Visa и MasterCard, но при этом доступ держателей к денежным средствам и выполнение операций по картам «Мир» не зависят от работы международных платежных систем, политических и экономических внешних факторов.

В настоящее время карты «Мир» принимают к оплате на всей территории России — во всех магазинах и торговых сервисных предприятиях, где

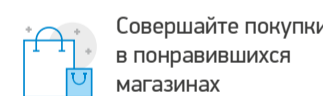
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Карты «Мир» можно расплачивать в интернете, а также совершать все привычные операции: вносить и снимать наличные, переводить деньги на другие карты, оплачивать мобильную связь и коммунальные услуги. Есть у «Мира» мобильный и интернет-банк, также появились карты с технологией бесконтактной оплаты — покупки можно оплачивать в одно касание.

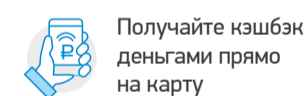
ВОЗВРАЩАЙТЕ ДЕНЬГИ ЗА СВОИ ПОКУПКИ С КАРТОЙ «МИР»!



Регистрируйтесь и привязывайте вашу карту «Мир»



Совершайте покупки в понравившихся магазинах



Получайте кэшбэк деньгами прямо на карту

БЕЗОПАСНОСТЬ ПЛАТЕЖЕЙ

Операции по карте «Мир» защищены системой безопасности. Эта система работает на отечественной платформе, но создана по международным стандартам. Карту нельзя подделать или скопировать. Онлайн-платежи защищены технологией MirAssert 2.0, которая делает платежи простыми и безопасными. Для подтверждения операции держатель карты может использовать не только СМС-пароль, но и биометрическую идентификацию, графический ключ, приложение мобильного банка.

ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ

Карта любой платежной системы предлагает своим держателям определенные привилегии — так называемую программу лояльности. Есть своя программа и у «Мира», она была запущена в октябре 2017 года. Держатели карт могут пользоваться кэшбэк-сервисом, получая возврат

денежных средств от покупок. Клиенты банков давно полюбили кэшбэк — в отличие от бонусов, которые могут «сгореть» со временем или которые дополнительно приходится конвертировать в деньги на не очень выгодных условиях, кэшбэк начисляется реальными, «живыми» деньгами.

КАК ПОПАСТЬ В ПРОГРАММУ ЛОЯЛЬНОСТИ «МИРА»

Для того, чтобы получать кэшбэк, держатели карт «Мир» должны зарегистрироваться и привязать карту на сайте privetmir.ru — это специальный сервис платежной системы. После регистрации необходимо выбрать из большого списка интересующие категории товаров или услуг и активировать возможность получения кэшбэка.

Сайт кэшбэк-сервиса «Мир» адаптирован под все мобильные устройства, в связи с чем можно без каких-либо ограничений регистрироваться там, используя браузер имеющегося устройства.

Интересно и то, что если у клиента есть несколько карт «Мир» — их все можно зарегистрировать в системе кэшбэк-сервиса без ограничений.

СКОЛЬКО МОЖНО ПОЛУЧИТЬ

В среднем размер кэшбэка по картам «Мир» составляет 1–5% от суммы покупки, но среди лучших предложений, имеющихся на этом сайте, можно найти кэшбэк в размере 10–20%. Акции постоянно меняются, поэтому имеет смысл регулярно заходить на сайт и выбирать наиболее выгодные предложения.

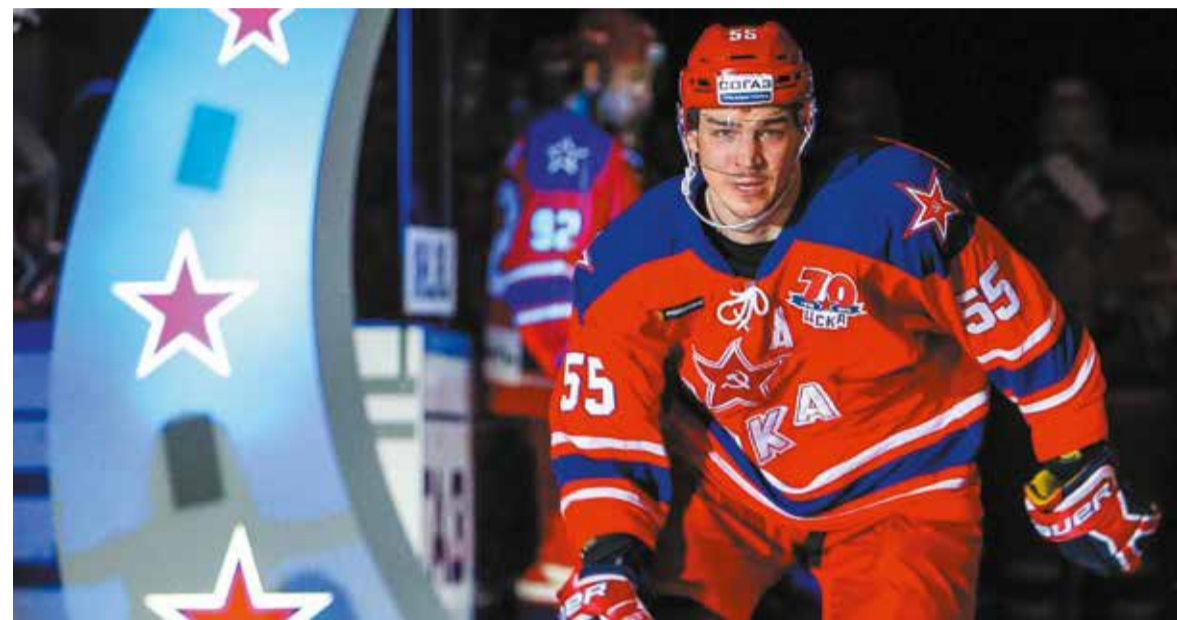
Подробную историю начисления и размер кэшбэка можно увидеть в «Личном кабинете». Там отображается статус начисления и размер кэшбэка за каждую совершенную покупку. Выплата денег осуществляется в течение трех рабочих дней с момента проведения операции по карточному счету. /

Татьяна Терновская


ЗВЕЗДЫ

БОГДАН КИСЕЛЕВИЧ: «ЕСЛИ ТЫ ЧЕСТНО ТРУДИШЬСЯ, ТО ТЕБЕ ВСЕГДА ВОЗДАСТСЯ»

Нынешний сезон стал невероятно насыщенным для защитника Богдана Киселевича. В феврале российская сборная с его участием впервые за 26 лет добилась золотых медалей Олимпиады, в апреле его ЦСКА не хватило всего одного шага до завоевания Кубка Гагарина, а в мае вместе с национальной командой он отправился на чемпионат мира в Данию. В эксклюзивном интервью газете СЕВЕРГАЗБАНКА Богдан Киселевич вспоминает олимпийскую победу, рассказывает о своих первых шагах в хоккее, размышляет о важнейшей роли наставников и о том, почему Череповец, откуда он родом, дал миру целый ряд выдающихся хоккеистов.



«СЛЕЗЫ РОДИТЕЛЕЙ — САМЫЙ ТРОГАТЕЛЬНЫЙ МОМЕНТ ОЛИМПИАДЫ»

— Какое впечатление оставила Олимпиада в Пхенчхане?

— Впечатления самые невероятные. Нужно было съездить туда, чтобы ощутить эту непередаваемую атмосферу. Очень рад, что попал в команду и мы выиграли этот турнир. Хотя начиналось все не так хорошо — с поражения от сборной Словакии в первом же матче. На нас будто вылили ушат холодной воды, мы сплотились и после не проиграли ни разу. Лично для меня матч против немцев стал первым в карьере финалом в качестве игрока сборной.

— Самый тяжелый и самый трогательный моменты Игр?

— Самый тяжелый, когда в финале мы уступали в счете 2:3 и удалились в самом конце матча. Но ни у кого не было чувства паники или обреченности. Это удаление только закалило нас, все хоккеисты и тренеры верили, что мы можем вырвать победу. Так в итоге и случилось. А самый трогательный момент — это слезы счастья моих родителей на трибунах после шайбы Кирилла Капризова в овертайме. Я был очень рад за них в тот момент.

— Сборная России выступала на Олимпиаде без своего флага. В нашей команде чувствовался дух единения?

— Перед Олимпиадой были некоторые течения: ехать туда или нет. И было очень приятно, когда глава государства собрал нас накануне Игр и заверил, что примет любое наше решение. Только единицы отказались, а остальные спортсмены отправились в Южную Корею. Все-таки это главная цель для атлета за четыре года, а порой и за всю жизнь. Ведь никто никогда не гарантирует, сможет ли он поехать на следующие Игры. Мы жили в одном блоке олимпийской деревни и всегда очень переживали, когда

смотрели соревнования других наших ребят. Лично я особенно запомнил трансляции по керлингу, женскому хоккею, биатлону и фигурному катанию. И это чувство единения очень помогло нам преодолеть все созданные проблемы.

— Что в Корее больше всего поразило?

— Очень красивая и чистая страна. Мы ехали туда с некоторой опаской, боялись провокаций в свете той ситуации, в которой оказались российские спортсмены перед Олимпиадой. Но, на удивление, к нам относились очень хорошо: ни одного словца не было в адресе финалом в качестве игрока сборной.

«В ЗАЩИТУ ПОПАЛ ЧЕРЕЗ ПРИСЕДАНИЯ»

— Какие воспоминания у вас остались от игры в череповецкой «Северстали»?

— Я вырос в Череповце, начал заниматься там хоккеем и могу только поблагодарить прекрасных тренеров. Когда я уже попал в главную команду «Северстали», то нашим главным куратором был Анатолий Кручинин. Мы чувствовали стабильность, не имели никаких организационных проблем. На наши матчи ходил весь город. У меня остались самые теплые воспоминания и я могу только поблагодарить всех людей, окружавших меня в Череповце.

— Хорошо помните начало своей спортивной карьеры? Сразу ли пошли в хоккей или попробовали свои силы в других видах спорта?

— Изначально папа привел меня на футбол. Но тогда мне было шесть лет, и в секции сказали, что я еще маленький, и попросили прийти через год. А вот в хоккей меня взяли сразу. Но у меня тогда даже не было и мыслей о карьере хоккеиста. Я просто приходил на тренировки и мне очень нравилось кататься, толкаться, отдавать

передачи и забрасывать шайбы самому. В то время как я мог болеть по улице, я направлял всю свою энергию в спорт.

— Вы начинали сразу на позиции защитника?

— У нас была смешная история, когда спустя два года после прихода в секцию надо было определяться с позицией на льду. И никто не мог дать ответ. Тогда тренеры решили, чтобы каждый



Пока не прозвучала финальная сирена, то всегда есть шанс выиграть. Необходимо бороться до конца.

из нас приседал: кто меньше всех присел, того отправили во вратари, чуть больше — в защитники, самых приседающих — в нападающие. Хотя если бы я знал про эту задумку, может быть, и старался усреднее (улыбается).

Хотя, кстати, во вратари мало кто хотел идти, ведь вратарская форма стоила дороже всего и не каждый родитель мог позволить купить ее своему ребенку. Помню, каким счастьем было, когда папин друг-дальнобойщик привез мне коньки из Финляндии. Я в них играл, наверное, года три-четыре. Причем сначала они были мне велики, потом стали малы, но я все равно продолжал кататься в них, отец делал все новые и новые заплатки.

— В подростковом периоде был момент, когда хотелось все бросить и уйти из спорта?

— Конечно. Думаю, что каждый спортсмен через это проходит. У многих мальчишек в жизни наступает период, когда распылять свои силы на несколько видов спорта уже нельзя и надо концентрироваться на чем-то одном. Лично у меня был переломный момент в седьмом-восьмом классе школы, когда из-за травмы

я пропустил все лето и уже в начале сезона часто даже не попадал в состав. И родители потихоньку начали подводить меня к выбору в пользу учебы. Но я для себя решил остаться в хоккее и благодарен отцу и маме, что они поддержали мой выбор.

— Вспомните случай, который научил вас чему-то в общении с другими людьми или партнерами по команде.

— Наверное, скажу, чему именно меня научил хоккей в целом — пока не прозвучала финальная сирена, то всегда есть шанс выиграть. Необходимо бороться до конца. Плюс к этому рассказу одну поучительную историю. Как-то в конце матча, когда мы защищали победу, один из наших ребят буквально бросился под шайбу, летящую в ворота. После того как у него сломалась клюшка, повторный бросок он остановил коньком. Превозмогая боль, он достоял на льду последнюю смену, и мы выиграли. Хотя это этого эпизода я не очень доверял ему в оборонительных действиях. Но после считал его настоящим героем, который готов пожертвовать собой ради победы. Этот случай научил меня тому, что никогда не нужно навешивать на людей ярлыки.

— Роль на льду переносится на обычную жизнь? Может, форварды более напористы в общении, а защитники, наоборот, более спокойны?

— Пусть не на сто процентов, но такая связь прослеживается. Кто склонен к рискованным действиям, кто готов взять на себя

большую ответственность, в основном идет играть в нападение, потому что в этом амплитуда подобных качества очень ценны. А лично я больше люблю стабильность, уверенность в будущем: то, что воспитывали во мне родители. Также и на льду: мне важнее сохранить свои ворота, создать базу для того, чтобы твои партнеры были уверены в тебе, чувствовали надежность. Но к подобному отношению к жизни я пришел не сразу.

— За счет чего, по-вашему, лучше добиваться взаимопонимания с партнерами на льду?

— На самом деле это целое искусство и очень много примеров, когда мы самые сильные по составу команды добивались успеха именно благодаря сплоченности.

Если хоккеисты стали одной большой семьей, то их клуб идет очень далеко по сетке плей-офф. Но это взаимопонимание требует терпения, оно не появляется сразу, шанс выиграть. Необходимо бороться до конца. Лично мне кажется, что игроков очень сближает общение за пределами площадки, оно помогает узнать своего партнера по команде как личность. Особенно здорово, если вы дружите семьями. Элементарно, когда вчера ты страховал на детской площадке сына своего партнера по команде, то завтра вы увидите на лед и будете увереннее друг в друге.

«ЧЕРЕПОВЕЦ — НЕБОЛЬШОЙ ГОРОД, И ЭТО ПЛЮС ДЛЯ ЗАНЯТИЙ СПОРТОМ»

— Каким вы вспоминаете Череповец?

— Это город моего детства, моей юности, где прошли школьные годы, где я первый раз влюбился. Да, последние четыре года я бываю дома крайне редко, так как играю в Москве. Но моя семья, жена и дети, до сих пор

БИОГРАФИЯ

БОГДАН КИСЕЛЕВИЧ
 Родился 14 февраля 1990 года в Москве
 Олимпийский чемпион (2018 г.),
 бронзовый призер чемпионата мира (2017 г.)
 Играл за клубы: «Северсталь-2» (2005-2009 гг.), ЦСК ВВС (2007-2008 гг.), ХК «Липецк» (2008-2009 гг.), «Алмаз» (2009-2012 гг.), «Северсталь» (2009-2014 гг.), ЦСКА (2014 — по настоящее время).

живут в Череповце. Существует огромное количество воспоминаний, которые проносятся в голове, как вспышки. Как однажды мы бежали с отцом на тренировку через Октябрьский мост (длина моста 781 метр — ред.), из-за того, что встали все автобусы. Конечно, воспоминания о том, как я мальчишкой ходил в дворец спорта «Алмаз», где тогда гремела «Северсталь» Сергея Михалева.

— Вам нравится, как развивается город?

— Не так быстро, как хотелось бы. Но я вижу позитивные изменения, Череповец с каждым годом становится красивее. Восстанавливаются старинные здания, строятся новые. За последние годы появились новый ледовый дворец, волейбольный центр, становится больше хоккейных площадок. В моем детстве такого не было: из-за дефицита льда мы вставали в шесть утра, тренировались и в 11 вечера.

— Череповецкая хоккейная школа дала миру очень много талантов. Откуда в таком небольшом городке столько сильных воспитанников?

— Мы не Москва, Питер или Челябинск, но игроков с мировым именем у нас достаточно. Пальцем на руках, чтобы считать всех, точно не хватит. Лично для меня это и Дмитрий Юшкевич — наш прославленный олимпийский чемпион, и чемпионы мира Вадим Шипачев с Максимом Чудиновым. Паша Бучневич сейчас уехал в НХЛ и отлично выступает за «Нью-Йорк Рейнджерс». И Станислав Егоршев, и Юрий Александров, добившиеся больших успехов в КХЛ. У нас есть все условия для молодых ребят и если ты здоров, если вы дружите семьями, простой и рабочий, а это значит, что в нем и меньше плохих соблазнов для молодежи. Ведь в 13 или 15 лет тебя запросто может унести с пятачка спорта. Но все равно хотелось бы, чтобы в нашем городе рождалось еще больше хоккейных талантов.

— Что, по-вашему, нужно изменить в системе подготовки спортсменов в России?

— Я еще действующий спортсмен и мне сложно измерять эту ситуацию категориями «тогда» и «сейчас». Но я вспоминаю

детство и своих первых тренеров, которые посвящали свою жизнь на то, чтобы взять 5-6-летних ребятшек и доводить их до высокого уровня в год выпуска. Это как вторые отцы, которые проводят со своими воспитанниками больше времени, чем с собственными детьми. Поэтому я очень уважаю детских тренеров — это очень тяжелый и кропотливый труд. Например, в конце 90-х годов, когда была крайне сложная ситуация в стране, многие детские тренеры работали не за деньги, а за идею. Сейчас стало легче в материальном плане, но проблем также хватает. Спорт, как дом — он хорошо стоит только на очень крепком фундаменте. И лучше потратить больше финансов и времени на постройку фундамента, чем потом бегать и каждый год заделывать в нем дыры. Если у тебя есть большое количество льда, если хватает средств на содержание семьи, то к тебе придет больше детей. Их класс будет выше, потому что есть все базовые условия. Кстати, в Северной Америке в свое время серьезно проанализировали свою систему подготовки кадров, собрали все лучшее от европейского и советского опыта и создали новую модель развития, включающую в себя мельчайшие детали. Мне в юности, например, не хватало знаний о правильном режиме питания, сна, восстановления сил.

— Ваши пожелания юным спортсменам и их родителям: на что обратить внимание в первую очередь, если хочешь отдать ребенка в спортивную секцию?

— Все дети разные: кого-то нужно постоянно подгонять, а кто-то сделает все сам и главное — ему не мешать. Важно очень чутко относиться к своему



Я вспоминаю детство и своих первых тренеров, которые посвящали свою жизнь на то, чтобы взять 5-6-летних ребятшек и доводить их до высокого уровня в год выпуска. Это очень тяжелый и кропотливый труд.

ребенку и не превращать детство в каторгу в спортивных секциях. Пусть не все удастся сразу, но он должен получать удовольствие от тренировок. Как говорится, на добрых словах и грибы растут быстрее. Ни в коем случае не критиковать ребенка огульно, а попробовать конкретизировать проблему и отработать с ним вместе тот же бросок или катание. И даже если у сына или дочери не пошло в спорте, нельзя придавливать фразами вроде: «Я на тебя потратил столько денег, а ты все заперло». Не стоит бояться ошибок, чем их больше, тем больше и опыт. Но и на полный самокат все пускать не стоит. Если сказано быть на тренировке в 17:00, а он постоянно опаздывает, то это не дело и никакого проката от таких занятий не будет. Спорт



такая вещь, что его не обманешь. Если ты честно трудишься, то тебе всегда воздастся. А если ты днями напролет играешь в компьютер, то родители должны показать, что ничего не заменит реальную жизнь и в ней возможностей всегда больше, чем в сети.

— Вы отдадите детей в спорт?

— Пусть решают сами, я не буду настаивать или насильно подталкивать их к такому шагу. Моя высшая цель — воспитать хороших детей, а будут ли они спортсменами или нет — не слишком важно. Главное — не передать их своим



мнением, как будет лучше, и тогда пользу стране. В моем детстве таких фильмов, увы, не было. Мы смотрели в основном старые, советские картины. Например, помню, как меня поразили фильмы Василия Шукшина: он не играл перед камерой, а жил! И в целом отличие советского кино от иностранного в том, что у нас не было показной наигранности.

— У вас остается время на хобби?

— Со временем, конечно, труба, но я очень люблю отдых на воде. Обожаю съездить на катере порыбачить на Рыбинское водохранилище или покататься в море на «ватрушке». Мне очень нравится мотоциклы и, наверно, рано или поздно я заведу себе «железного коня».

— Помните свой первый заработок?

— Это был 9-10 класс школы, когда меня взяли во вторую команду «Северстали» и за это уже платили деньги. Потрясающее ощущение, когда делаешь любимое дело, да еще и получаешь зарплату, которой хватает на кроссовки и на походы в кино. И параллельно летом я устроился работать к отцу на склад грузчиком. Вот это для меня стало серьезным опытом. Бывало, что приезжая одновременно несколько фур. В конце месяца показываю смету и после всех вычетов я получаю уже весьма скромную сумму. Это научило меня ценить заработанные деньги, ценить то, что имеешь, и понимать, какой нелегкой может быть жизнь у других людей.

— По какому принципу вы распорядитесь своими финансами? Лучше тратить или сберегать?

— Нужно четко осознавать, что ты будешь играть в хоккей не всю жизнь. Это очень травмоопасный вид спорта, где ты

рисуешь своим здоровьем. Просто посчитайте пульс у хоккеиста во время матча и соотнесите его с показателями человека, который работает в офисе. И покажите мне хотя бы одного полностью здорового хоккеиста, ушедшего из профессионального спорта. Да, у нас высокооплачиваемая работа, но, как говорится, есть за что. Для меня лично грамотно распорядиться финансами очень важно. Некоторые ребята живут по принципу all in: сразу покупают квартиру, дизайнерская одежда, всевозможные развлечения. Я же стараюсь тратить грамотно и покупать не больше того, что мне нужно. Но это не означает тотальную экономию. Если мне нужно возить большую семью, то я покупаю вместительную машину. Если мне нужна квартира в том городе, где я работаю, то буду снимать хорошую, а не однушку на окраине, из которой несколько часов надо добираться на тренировку. Но и пенгаха на последнем этаже небоскреба я снимать тоже не стану.

— Насколько вы активный пользователь банковских услуг? Как предпочитаете инвестировать средства?

— Я считаю, что деньги постоянно должны работать. Пусть они лежат не дома, а в банке и приносят дивиденды. Есть люди, которые покупают паи инвестиционных фондов, приобретают недвижимость, которую сдают в аренду, открывают свои рестораны или фитнес-центры. Я уже пытался участвовать в некоторых бизнес-проектах, но понял, что они требуют глубокого погружения и ими нужно заниматься целиком и полностью. Пока я хоккеист, я буду играть в хоккей. Но деньги не цель жизни, а инструмент для ее украшения и отчасти преодоления проблем, возникающих в ней. /

КРЕДИТОВАНИЕ

Бизнес-план: как правильно составить, чтобы получить кредит на оптимальных условиях?

При обращении компании за кредитом банк просит предоставить бизнес-план. Если он составлен грамотно, то это окажет позитивное влияние на процесс принятия банком решения: выдавать кредит на развитие бизнеса предприятия или нет.

По сути бизнес-план — это понимание того, как будет развиваться тот или иной проект. Очень важно, чтобы план был продуманным, а выполнение заданных параметров — реалистичным. Вот несколько советов по написанию бизнес-плана.



Автор: Заместитель
Председателя Правления
СЕВЕРГАЗБАНКА Денис Лукичев

1 ОТНЕСИТЕСЬ К СОСТАВЛЕНИЮ БИЗНЕС-ПЛАНА СЕРЬЕЗНО

Не воспринимайте требование банка предоставить бизнес-план, как некую формальность. К его

написанию стоит относиться не менее серьезно, чем, например, к подготовке финансовых документов по деятельности предприятия. Некоторые компании ошибочно считают, что для составления бизнес-плана достаточно скачать в Интернете «типовой образец», заполнить его, вписав туда свои данные, и предоставить в банк. Банк сразу увидит «халтуру», а наличие такого документа может стать одним из оснований для отказа в кредите, даже если все финансовые показатели у предприятия в норме. И напротив, хороший бизнес-план — это положительный для компании момент даже при ряде слабых показателей.

«Типовых» бизнес-планов в принципе не бывает, как не бывает двух одинаковых предприятий. Например, у компаний, располагающихся по соседству друг к другу и торгующих одним и тем же товаром, могут быть



Помните, что бизнес-план, как и финансовые показатели предприятия, влияет на ставку кредитования. Интересные экономически обоснованные проекты могут снизить стоимость займа на несколько процентных пунктов.

совершенно разные бизнес-модели и разные финансовые показатели. Лучше даже пусть бизнес-план будет с недочетами, но написан самой компанией и учитывает специфику ее деятельности.

Банк может принять участие в формировании бизнес-плана, указав предпринимателю на недочеты в нем. Когда мы находим ошибку, то не стремимся сразу

отказать в кредите. В наших интересах помочь компании правильно оценить проект, чтобы реализовать его с помощью банковских ресурсов.

2 ВОСПОЛЬЗУЙТЕСЬ ВНЕШНИМИ ИСТОЧНИКАМИ

Чтобы составить бизнес-план, крупные компании, как правило,

прибегают к услугам внешних специалистов. Но для малого и среднего бизнеса — это довольно дорогое удовольствие. Да и отдать это дело полностью «на аутсорсинг» было бы неправильно, точно так же, как в случае маленького бизнеса поручить составление бизнес-плана главному бухгалтеру например. Владельцы бизнеса должны сами «проникнуться»

НОВОСТИ

ГОСЗАКАЗЫ ПРОСТИМУЛИРОВАЛИ РОСТ ГАРАНТИЙ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Рынок банковских гарантий для субъектов малого и среднего бизнеса в 2017 году вырос на треть — с 371 млрд рублей до 490 млрд рублей. Эти предварительные данные по прошлому году озвучила руководитель проекта группы «Интерфакс» Галина Джанбаева, выступая на конференции, организованной некоммерческим партнерством «Совет МФЦ», СЕВЕРГАЗБАНКОМ и Ассоциацией корпоративных казначеев.

Позитивная динамика отчасти объясняется ростом объема госзаказа в сфере малого и среднего бизнеса. Участники конференции отметили, что госзаказы сейчас — это серьезный драйвер роста. Если в 2016 году объем госзакупок составлял 2,1 трлн рублей, то по итогам 2017 года он может достигнуть 5,6 трлн рублей.

Президент Российского биржевого союза Анатолий Гавриленко открывая конференцию, призвал участников мероприятия к тому, чтобы «говоря о поддержке малого и среднего предпринимательства, мы, как финансисты, на первое место ставили не тему заработка денег, а тему помочь предпринимателям». «Я понимаю, что это помощь не должна быть бесплатной, но все-таки важно то, что мы ставим во главу угла. Если мы выберем эту правильную стратегию, то выиграют от этого все: и малый бизнес, и в конечном итоге мы и наша экономика», отметил он.

В рамках 44-ФЗ компании исполнили госзаказы на сумму 2,3 трлн рублей, примерно половина из этой суммы (1 трлн рублей) — это прямые сделки. Контракты на 1,3 трлн рублей были заключены по итогам торгов.

Основная масса гарантий, выданных банками, относится к категории «экспресс», то есть сумма самой гарантии не превышает 1 млн рублей, а сумма контракта — 5 млн рублей. Генеральный директор компании «Мультилендер» Роман Смыр отметил, что банки стали выдавать больше мелких гарантий.

В течение прошлого года треть компаний взяли одну гарантию, а более 50% брали от двух до десяти гарантий. Есть компании, которые получили свыше 100 гарантий — таких 1% от общего числа получателей. Объем гарантий вырос не только в банках, но и в региональных фондах. Так, исполнительный директор Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы Антон Купринов в ходе конференции заявил, что в прошлом году фонд выдал поручительства столичным компаниям на рекордную сумму — 12 млрд рублей.

СЕВЕРГАЗБАНК ЗАКЛЮЧИЛ СОГЛАШЕНИЕ С ПРАВИТЕЛЬСТВОМ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Соглашение в сфере развития малого и среднего предпринимательства, было подписано первым заместителем губернатора Архангельской области — председателем правительства Алексеем Алсфьевым и заместителем председателя правления СЕВЕРГАЗБАНКА Денисом Лукичевым.

В числе других направлений сотрудничества — участие в развитии и внедрении современных банковских технологий и банковской инфраструктуры на территории Архангельской области, участие в реализации программ внедрения безличной формы расчетов с использованием банковских карт, а также финансово-экономический консалтинг.

Также соглашение о взаимодействии было подписано с администрацией города Северодвинска Архангельской области.

этим процессом. Советую воспользоваться различными пособиями и рекомендациями российских специалистов. В магазинах можно найти также много зарубежной литературы на тему написания бизнес-плана. Но я бы все-таки рекомендовал отечественных практиков, так как они учитывают специфику экономики и различные внутренние факторы, которые влияют на реалистичность бизнес-плана.

«Типовых» бизнес-планов в принципе не бывает, как не бывает двух одинаковых предприятий. Например, у компаний, располагающихся по соседству друг к другу и торгующих одним и тем же товаром, могут быть совершенно разные бизнес-модели и разные финансовые показатели.

3 РЕАЛЬНО ОЦЕНИТЕ ВАШИ ВОЗМОЖНОСТИ

Излишний оптимизм при составлении бизнес-плана может только навредить. А желание его приукрасить, вписав «хорошие цифры», — и вовсе закончиться отказом в кредите. У банковских сотрудников есть накопленный опыт оценки бизнес-планов и любое приукрашивание реальности будет сразу заметно. Заданные параметры должны быть объективными, а в документе четко прописан результат, к которому приведет планирование. У нашего банка накоплена большая экспертиза в части оценки развития проектов в различных отраслях.

Помните, что бизнес-план, как и финансовые показатели предприятия, влияет на ставку кредитования. Интересные экономически обоснованные проекты могут снизить стоимость займа на несколько процентных пунктов.

4 ПОДТВЕРДИТЕ ВАШИ РАСЧЕТЫ

В идеале написанию бизнес-плана должно предшествовать маркетинговое исследование. А каждую цифру, указанную в нем, необходимо объяснить и подтвердить. «Почему прогнозируемая выручка именно 202 млн рублей, а не 205 млн рублей?», спросит у вас

сотрудник банка, и вам нужно будет аргументированно ему ответить.

Анализ рынка поможет оценить перспективы вашего бизнеса, просчитать ожидаемые показатели по выручке. Все прогнозы по цифрам должны быть основаны на исследованиях, статистических данных, а также учитывать ваши ресурсные базы, налоговые платежи и различные входящие и исходящие потоки.

Цифровые показатели — это неотъемлемые части любого бизнес-плана. В зависимости от сложности проекта в документе могут быть просто выкладки и таблицы либо, если проект многозадачный, он должен содержать опорные исследования рынка, отрасли, возможно даже региона, в котором работает компания, и каждой составляющей внутреннего бизнес-процесса. Финансовые расчеты, заложенные в бизнес-план, влияют на условия будущего займа — на сумму кредита, сроки и ставки.

5 НЕ ДОПУСКАЙТЕ ДИСБАЛАНСА

Еще один секрет успешного бизнес-плана — это его сбалансированность. Привлеките сотрудников предприятия из разных подразделений, и тогда вы сможете адекватно оценить

расходы, чтобы эффективно реализовать свои амбициозные планы. Избегайте «перекосов», например когда вы недооценили затраты на техническую поддержку вашего проекта, но при этом у вас сильно «раздут» штат маркетологов. Подумайте, так ли нужен маркетинг в том объеме и в том виде бизнеса, который вы ведете? Подобные дисбалансы могут стать причиной неудач, поэтому банк их сразу отметит.

6 КОРРЕКТИРУЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС-ПЛАН

Вы написали план, банк его одобрил и принял решение выдать вам кредит. Стоит ли полагать документ на дальнюю полку? Конечно, нет. Теперь вы можете отслеживать, с какой точностью план выполняется, какие есть отклонения. В случае необходимости документ можно корректировать с учетом меняющихся макроэкономических факторов и рыночной конъюнктуры.

Если бизнес растет и развивается быстрее, чем вы ожидали, то не исключено, что вам снова потребуются финансовые ресурсы для инвестиций, тогда можно обратиться в банк, представить скорректированный бизнес-план и обосновать свой запрос на выдачу кредита. /



ЧЕМПИОНСКИЕ УСЛОВИЯ

от **9** годовых*

Когда проценты работают на бизнес

8 800 700 25 52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

*Ставки по кредиту «Модернизация» — от 9 до 16,5%, по «Торговому кредиту» — от 9,5 до 17,8%, по кредиту «Торговая линия» — от 12 до 17,4% годовых. При заключении договора могут взиматься иные комиссии и/или сборы, предусмотренные тарифами и внутренними документами банка. Кредиты выдаются на срок от 1 года до 7 лет, на сумму до 15 млн. руб. Не является публичной офертой.

Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (ПАО «БАНК СГБ»). Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017. Реклама

Из процентов — в дело!

Рефинансирование кредитов для бизнеса!



Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК». Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017. Реклама

БИЗНЕС-ИНТЕРВЬЮ

Раиса Иванова:
«Важно нести людям радость»

В этом году исполняется 20 лет возрожденной «Кондитерской фабрике» Вологды. Некогда предприятие с морально устаревшим оборудованием и огромными долгами благодаря усилиям нового генерального директора и команды специалистов сегодня крепко стоит на ногах: здесь выпускается несколько сотен видов продукции, десятки наименований которой удостоены престижных наград, а сама фабрика признана «организацией высокой социальной эффективности». Мы встретились с Раисой Ивановой и попытались выяснить, как такое стало возможным.

ДЕЛО ЖИЗНИ

— Расскажите, как к Вам пришло желание стать кондитером?

— В детстве я и не думала, что буду кондитером. В школе мне нравилась физика и математика, я любила заниматься в радиокружке. Мечтала даже в Бауманский институт поступать, но в то время деревенских не брали. И вот, шла я однажды мимо техникума пищевой промышленности и решила: почему бы и нет? Затем по распределению попала в Вологодскую область, здесь я получила путевку в жизнь, да так тут и осталась — уже 50 лет, как работаю в кондитерской отрасли.

— Каким был самый сложный период в столь долгой карьере?

— Безусловно, это 1998 год. Тогда трудовой коллектив пригласил меня возглавить обанкротившуюся вологодскую кондитерскую фабрику. Я до этого уже какое-то время там работала, люди знали меня и доверяли.



Правила Раисы Ивановой:

- **Порядочность** — и в делах, и в жизни.
- **Меньше говорить, больше делать.**
- **Посеешь правду — обретишь доверие; посеешь любовь — обретишь счастье.**
- **Кто осторожнее в своих обещаниях, тот точнее в их исполнении.**
- **Люди добиваются в жизни высот, только тогда, когда не боятся преодолеть себя и делать больше, чем хотелось.**

Газеты писали, что фабрика походила на тонущий корабль. Это действительно было так: пустые цеха, «мертвое» оборудование, разбитые окна, долги по зарплате, осаждающие двери кабинетов кредиторов, готовые обанкротить и распродать предприятие.

Тем не менее, уже через месяц после моего прихода на пост генерального директора, мы отгрузили первую партию продукции. Это было монпансье, любимое, но некогда забытое лакомство. Его, кстати, и по сей день любят не только воложане — монпансье нашего производства в жестяных банках в номинации «Гастрономический сувенир» признано лучшим

в России на одном из всероссийских конкурсов. Сейчас нам доверено сделать более миллиона банок с символикой Чемпионата мира по футболу, который состоится этим летом.

— А не возникало ли тогда, 20 лет назад, мыслей все бросить? Время было суровое: рейдерские захваты, полубандитские разборки. Да еще и экономический кризис 1998-го...

— Во-первых, мне доверились люди, и подвести их было не в моем характере. Я выбрала свой путь и должна идти по нему, не требуя жалости к себе, нести ответственность за свои поступки. Таков мой принцип. Еще я по жизни оптимист. И в других ступаюсь вселить оптимизм. Иначе не выжить. Среди плохого нужно всегда искать хорошее. Критиковать мы все умеем, но я в таких случаях задаю себе и другим вопрос: «А что вы сделали, чтобы сегодня было лучше, чем вчера?» Да, бывают тяжелые моменты, порой кажется: ситуация непробиваемая. Но ничего

невозможного нет. Невозможно только то, на что вы не можете решиться!

В то время мы с коллективом принимали смелые решения, но сохранили рабочие места, восстановили производство. Работники стали не только получать вовремя зарплату, но и были обеспечены бесплатным питанием и проездом до места работы (предприятие находится в зоне на окраине города — прим. ред.). В итоге бюджет не лишился добросовестного налогоплательщика и работодателя.

— В одном из интервью Вы сравнили кондитерское дело с врачеванием человеческих душ. Поясните.

— Выпив чашечку чая с утра с конфетой, вы получите удовольствие и настроение на весь день! Конфета это всегда маленький праздник. Важно нести людям радость, часто ее в жизни не хватает.

ПОЛЕЗНЫЕ СЛАДОСТИ

— Но ведь сладкое — это не очень полезно для здоровья...

— Что вы! Позвольте с вами не согласиться! Вы знаете, что сладости бывают полезными, а бывают вредными?! Я приверженец здоровой продукции, без всякой «химии». Да, где-то по цене мы можем уступить на рынке, срок годности продукции из-за отсутствия консервантов более ограничен. Но зато покупатель всегда может быть уверен в ее качестве и натуральном вкусе — будь то зефир, мармелад, леденцы или драже. Мы честно указываем состав ингредиентов, количество калорий, полезные свойства продукта. Покупатели стали требовательнее, более внимательнее к такой информации. И благодарят нас за нее. Самое дорогое для нашей компании — признание наших покупателей, поверьте это лучше всякой награды.

— А конкуренция на рынке большая?

— Вы удивитесь, но конкуренция нет — если у вас есть жесткие правила к себе! Я других производителей сладостей не считаю конкурентами, за исключением, наверное, только производителей сахара... А с кондитерами мы, скорее, коллеги. И мы всегда с нашими специалистами покупаем продукцию других компаний, как отечественных, так и иностранных — изучаем вкус, смотрим, что можно улучшить в наших товарах.

— Как меняются покупательские предпочтения, как вы на них реагируете?

— Мы постоянно в поиске, разрабатываем что-то новое. Считаю, что залог успеха у покупателей заключается именно не в работе, а в творчестве. Не случайно во Всероссийском конкурсе отечественного производителя фабрика стала победителем за сохранение лучших отечественных традиций и была удостоена «Звезды качества России». Недавно запустили инновационные продукты — гречка в шоколаде и зефир



НАША СПРАВКА

Раиса Иванова начала трудовой путь на Устюженском райпищекombинате, куда в 1967 году она пришла молодой специалистом. Еще в начале карьеры придумала популярные и сегодня пряники «Сладкая палочка». Вскоре она возглавила комбинат, начала его модернизацию, параллельно получая высшее образование. Разглядев в ней управленческий талант, в облизполкме ей предложили возглавить управление пищевой промышленности, объединение «Вологдаагропищепром». В период горбачевской антиалкогольной кампании ей было поручено провести «конверсию» на ликеро-водочном заводе «Вагон» — там с нуля запустилась кондитерская линия. Вот тогда и появились конфеты «Раиса», «Для Вас», драже «Вагроша» и разнообразные виды мармелада. Сегодня имя Раисы Ильиничны прочно ассоциируется с вологодской «Кондитерской фабрикой», на которую она приходила работать дважды — в 1979 и 1998 годах. Она удостоена ряда наград, среди которых — медаль «Во имя жизни на земле», медаль «Женщина года». За вклад в дело возрождения идеалов культуры и духовных ценностей решением Международного фонда «Меценаты столетия» награждена Золотой грамотой мецената и Гран-при «Золотой гурман». Получила почетное звание топ-менеджера РФ, информация о ней занесена в Национальную энциклопедию выдающихся личностей России. Также входит в рейтинг «ТОП 50. Лучшие менеджеры предприятий Вологодской области».



Губернатор Олег Кувшинников после недавнего визита на фабрику оставил свой лестный отзыв о ее работе.



В преддверии новогодних праздников волшебники из Великого Устюга лично ставят печать качества на продукции фабрики: «Одобрено Дедом Морозом».

«Очаровашка» с коллагеном. В феврале этого года они взяли «Золотую звезду» на международной выставке «ПродЭКСПО».

Особое внимание уделяем продукции профилактического и диетического питания — она сегодня очень востребована. При чем в ее производстве предпочитаем использовать дары природы Вологодчины. Это различные ягоды, овощи — свекла, кабачки, морковь, с недавних пор используем семена льна. Добавляем натуральные масла и экстракты.

ТОВАР ЛИЦОМ

Здесь следует сказать, что кабинет Раисы Ивановой, скорее, напоминает творческую мастерскую: на столах — разнообразная упаковка для конфет и эскизы наклеек. Как выяснилось, именно здесь, иногда неожиданно, а иногда после долгих поисков, рождаются новые красочные идеи, воплощенные на картонных и жестяных коробках различных форм

и размеров: герои русских народных сказок, детские рисунки, корпоративная символика успешных компаний.

— Раиса Ильинична, такое внимание вкусу и в то же время упаковке — одно другому не мешает?

— Нет, все должно быть в балансе. Всего в ассортименте фабрики насчитывается более 400 наименований, и он постоянно обновляется. Как я сказала, нужно всегда идти вперед, удивлять покупателя. И упаковка, как мы считаем, — один из способов заинтересовать его. Мы делаем не только «свою» упаковку, но и «тематическую» — к популярным праздникам и корпоративным событиям, охотно сотрудничаем с органами власти, малым и средним бизнесом, ветеранскими и другими общественными организациями.

— К Дню Победы, который недавно прошел, или к Новому году готовите сюрпризы?

— Конечно, на эти праздники

приходится пик индивидуальных заказов, и с каждым клиентом мы прорабатываем все детали — от упаковки до содержания. Так, мы давно дружим с Дедом Морозом из Великого Устюга, поэтому придаем большое значение оформлению новогодних подарков. Открыв коробочку наших «новогодних» конфет, вы обязательно увидите там поздравление и пожелания от Деда Мороза. Я думаю, люди, прочитав такое поздравление, становятся добрее.

ВСЕГДА И ВЕЗДЕ

— Вы являетесь членом целого ряда региональных организаций, объединяющих бизнес, были членом Общественной палаты области, у вас масса наград от городских властей, от правительства области, от районных администраций. Скажите, чем объясняется ваше желание во всем участвовать?

— Я просто неравнодушный человек. Мне все интересно. Но есть, конечно, и практический смысл: участие в мероприятиях вологодской Торгово-промышленной палаты, Союза промышленников и предпринимателей, Клуба делового общения и других бизнес-организаций дает возможность понять, где наш продукт на рынке, какое место он занимает, как его оценивают эксперты. Ведь чтобы оставаться на плаву и не дать начатому делу зачахнуть, нужно владеть информацией, вдохновляться новыми идеями в выбранном направлении.

Монпансье фабрики признано лучшим в России в номинации «Гастрономический сувенир» на одном из всероссийских конкурсов. Фабрике было доверено сделать более миллиона банок с символикой Чемпионата мира по футболу.

Награды и премии на конкурсах и выставках — это одно, они увеличивают доверие к продукту, бесспорно. Но куда важнее, что думают о нас другие предприниматели здесь, в Вологодской области. Ценные отзывы, ценные контакты — это тоже важно для развития фабрики. И, думаю, я тоже чему-то смогу научить молодых предпринимателей. Не хотелось бы, чтобы они боялись начинать что-то новое.

— Ну, а благотворительность, которой, как известно, вы тоже активно занимаетесь — в этом тоже есть какой-то бизнес-интерес?

— Нет, мы просто стараемся помогать. Это и малоимущие семьи, и инвалиды, и предстатели православных храмов, и руководители спортивных клубов. Кстати, если вы думаете, что мы просто конфеты дарим, то это не так. Помогаем и деньгами — оплачиваем путевки, лечение, поддерживаем старт-апы и т.д. Мы понимаем, как это важно — оказывать внимание нуждающимся, поддерживать человека в трудную минуту.

— После всего этого хватать времени на семью, хобби?

— Больше всего жалею, что с таким темпом работы не хватает времени на общение с внуками. Но когда это удается — я счастлива.

Нравится работать с землей. Я же все-таки из крестьянской семьи. Когда пройдешь по земле

босиком — все заботы, которые за неделю накопились, уходят. Так вот общаешься с цветами — радуешься и грустишь вместе с ними, наступает успокоение...

Ну, и на ночь обязательно хотя бы страничку стихов прочитать — чтобы отвлечься от дневных забот. В последнее время Рубцова перечитываю. Читаю и думаю: все-таки какая сила в его творчестве!

Кстати, мы поддерживаем проект «Рубцовская осень» — выпустили художественно оформленную коробочку конфет «Россия, Русь! Храни себя, храни!».

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПРОЕКТЫ

В планах фабрики — дальнейшее развитие кондитерского производства, строительство второго корпуса с современным оборудованием. Один из проектов, не связанный непосредственно с производством, — Музей сладостей.

— Расскажите о музее, идею которого вы вынашиваете вот уже несколько лет.

— Моя давняя заветная мечта — создать в Вологде Музей сладостей. С одной стороны, это популяризация нашей профессии. С другой, разумеется, история, о ней нужно рассказывать людям, а она у нас очень давняя. Я убеждена: и взрослые, и подростки поколения должны знать и помнить, каким великим лакомством были раньше обычный кусочек сахара, вяленая свекла, не говоря уже о конфетах. Вообще посетители этого музея ждут удивительные открытия.

Конечно, особое внимание мы уделим развитию кондитерского дела на территории нашей области, но постараемся максимально полно рассказать и о том, как оно развивалось в других регионах и странах. Я думаю, экспозиция у нас получится очень интересной. Сейчас работаем над проектом.

Я благодарна мэру Вологды Сергею Воропанову за поддержку. С администрацией города уже достигнуты определенные договоренности по передаче в аренду водонапорной башни в центре Вологды, сейчас решаются вопросы архитектурно-планировочного характера.

— Зачем вам это, ведь это дополнительные инвестиции?

— Хочется оставить после себя что-то осознание. Чтобы, опять же, люди смотрели и радовались: вот, у нас есть такой музей. /



Продукция фабрики отличается оригинальностью, вкусовыми качествами и зачастую полезными свойствами.


ИНФРАСТРУКТУРА

«Чижики» в городе

Весна пришла в северную столицу вместе с «Чижиками» — новыми трамваями, которые курсируют по Красногвардейскому району Санкт-Петербурга. Реконструкцию и запуск трамвайной линии первого этапа в рамках концессионного соглашения с Правительством Санкт-Петербурга осуществила Транспортная концессионная компания (ТКК). СЕВЕРГАЗБАНК продолжает расчетно-кассовое обслуживание компании-концессионера.

ТРАМВАЙ НОВОГО ФОРМАТА

Запуск «Чижика» состоялся 7 марта 2018 года. Теперь новые трамваи перевозят пассажиров на четырехкилометровом пути от Ладжского вокзала до останков на Хасанской улице. Стильные ярко-салатовые вагоны с удобным низким полом и возможностью выхода по обе стороны движения были специально изготовлены для этого проекта швейцарским предприятием Stadler.

Инновационные вагоны оборудованы современными технологическими решениями. Комфорт пассажиров обеспечивают системы кондиционирования, информационные панели, бесплатная сеть wi-fi, USB-разъемы и обычные розетки. Теперь по дороге на работу можно будет зарядить телефон или ноутбук.

«Чижик» примечателен еще и тем, что он длиннее других трамваев и состоит из трех секций вместо одной или двух, что обеспечивает большую вместимость. Поэтому он является самым длинным во всем СНГ — его длина составляет почти 34 метра.

Плата за проезд установлена такая же, как по всему городу, но до конца марта можно было успеть прокатиться на новых трамваях бесплатно.

Оплата производится различными удобными для пассажиров способами. В первой и последней секциях трамвая расположены специальные автоматы, в которых можно приобрести билет за наличные. Оплатить поездку можно также с помощью городской транспортной карты «Подорожник»

или банковской картой с системой Mastercard PayPass, VISA payWave и МИР Бесконтакт. Владельцы смартфонов, поддерживающих платежи Apple Pay или Android Pay, могут использовать их для оплаты. Более того, «Чижик» оснащен системой, которая сопоставляет количество вошедших пассажиров с количеством тех, кто оплатил проезд. Расчетно-кассовое обслуживание проекта, эквайринг (применение к оплате карт) осуществляет СЕВЕРГАЗБАНК.

Сейчас на линии перевозят пассажиров девять таких вагонов. Планируется закупить еще 14 вагонов, а на месте старого неработающего трамвайного парка №11 выстроить новое современное депо расчетной мощностью 50 трамваев. В ближайшем будущем планируется открыть остальные участки данной трамвайной сети — от станции метро Ладжская до станции Ржевская и до Ириновского проспекта.

ГОСУДАРСТВЕННО — ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО НА БЛАГО ПАССАЖИРОВ

Примечательным является не только формат трамвая, но и бизнес-модель проекта. Проект реализуется совместно с государством и частным бизнесом. Модель государственно-частного партнерства в России становится все более популярной, так как помогает властям реализовывать масштабные инвестиционные проекты в условиях дефицита бюджетных средств.

30 мая 2016 года между Правительством Санкт-Петербурга и «ТКК» было подписано



Новые трамваи обеспечивают высокий уровень комфорта пассажиров

концессионное соглашение по модернизации трамвайной сети в Красногвардейском районе, согласно которому концессионер — компания «ТКК» — после осуществления инвестиций и создания объекта концессионного соглашения получила право на использование маршрута и получение доходов от пассажирских перевозок в течение 30 лет. В соответствии с подписанным соглашением Транспортная концессионная компания взяла обязательство полной реконструкции 14 километров двухсторонних трамвайных путей, строительства трамвайного депо и останков, закупки подвижного состава.

Привлечение инвестиций осуществлялось через размещение облигаций на Московской бирже. Осенью 2016 года ТКК с участием СЕВЕРГАЗБАНКА разместила на бирже два выпуска облигаций на сумму 3,25 млрд рублей. Это, кстати, стало первым в России публичным размещением концессионных облигаций в секторе городского общественного транспорта. Общий объем капложений в проект оценивается в 6,5 млрд рублей.

Губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко подчеркнул, что проект уникальный, беспрецедентный и его воплощение идет под пристальным вниманием

инвесторов, которых город надеется привлечь для дальнейшего развития трамвайных сетей и в других частях Санкт-Петербурга: на юго-западе, в Колпинском и в Пушкинском районах. Рассматривается и амбициозное строительство 20 км трамвайной сети, связывающей Санкт-Петербург с соседними территориями Петергофа.

РЕКОРДНОЕ ПРОШЛОЕ

За последние 15–20 лет трамвайное сообщение в Санкт-Петербурге едва ли было в приоритете, а трамвайных путей, особенно в центре города, становилось все меньше. Чаще звучали мнения, что трамваям место в прошлом, а по современному городу на таком транспорте передвигаться как-то странно... Средняя эксплуатационная скорость новых на сумму 3,25 млрд рублей. Это, кстати, стало первым в России публичным размещением концессионных облигаций в секторе городского общественного транспорта. Общий объем капложений в проект оценивается в 6,5 млрд рублей.

А ведь начиналось все с конки — в 1860 году в Петербурге появилась система рельсовых дорог, по которым лошади тянули грузовые вагончики с верфи на верфь и с завода на завод. С 1863 года конка стала доступна и пассажирам. Даже когда были придуманы и запущены трамваи на паровых двигателях, а позже и на электричестве, конка все равно никуда не исчезла, с ее помощью перевозили грузы и во время Великой Отечественной войны.

Говоря о питерском трамвайном сообщении, нельзя не упомянуть и о знаменитом ледовом трамвае. В конце 1890-х владельцы конно-железной дороги пытались сохранить свою монополию и всячески мешали внедрению трамваев на паровой и электрической тяге, приходилось возить пассажиров прямо по замерзшей Неве. «Товарищество для эксплуатации электричества Подобедова и Ко» проложило три линии по льду — так удалось соединить Сенатскую площадь

с Васильевским островом, Дворцовую набережную с Мытнинской и Суворовскую площадь с Выборгской стороной. Контактная сеть размещалась на деревянных столбах, которые попросту были воткнуты в лед. Такой зимний вид транспорта был очень популярен, и за сезон им успевали воспользоваться до миллиона пассажиров.

Что только ни претерпело трамвайное сообщение вместе со всей страной. Перед революцией Петербург имел уже десятки трамвайных маршрутов (включая несколько конок и один паровой), по всему городу было проведено электричество, казна получала от горожан, пользующихся трамваями, более 10 млн рублей в год. После революции большевики решили отменить плату за проезд, чуть не разорили и не утробили все трамвайное дело. К счастью, не надолго. С 1920-х годов его принялись развивать с удвоенной силой. Перед началом войны трамвайная сеть насчитывала более 700 километров и 42 регулярных маршрута и была в образцово-показательном состоянии. Годы войны с перебоими в электроснабжении и обильной разрухой, конечно, внесли свои коррективы, однако трамваи не только не исчезли, но и сыграли значительную роль, например, во время Ленинградской блокады, когда это был практически единственный вид транспорта, который обслуживал осажденный город.

В конце 1980-х ленинградские трамваи уже лихо били мировые рекорды. Трамвайные пути растянулись более чем на 1000 километров и были сконструированы так, что позволяли проехать через весь город без пересадок.

Трамваи — один из самых экономичных, экологически чистых и безопасных видов транспорта. Это подтверждает опыт Лиссабона, Страсбурга, Стамбула, Гонконга, Праги, Цюриха и других мегаполисов, где они давно уже не только излюбленное средство передвижения, но и достопримечательность для туристов. /

Мария Иванникова



Начиналось все с конки — в 1860 году в Петербурге появилась система рельсовых дорог, по которым лошади тянули грузовые, а затем и пассажирские вагончики.


СПОРТ

Только вперед

Победный настрой на каждую игру. Именно так действуют юные хоккеисты из детской спортивной школы «Олимп», которая находится в поселке Майский Вологодского района. Она включает 11 видов спорта, а именно хоккеем является визитной карточкой Вологодского района, как, впрочем, и всей одноименной области. Добиваться успехов начинающим спортсменам помогают государственные структуры и надежные друзья, в числе которых «СЕВЕРГАЗБАНК», подаривший ребятам новую форму.

«МЕЛОЧЕЙ НА ТРЕНИРОВКАХ БЫТЬ НЕ ДОЛЖНО»

Сегодня площадка «Олимп» — одна из немногих в регионе, что работает на развитие детского хоккея. Этим видом спорта там занимаются порядка 450 человек.

«Наша материально-техническая база по своей оснащенности является одной из лучших в Северо-Западном федеральном округе, — рассказывает руководитель ледового комплекса детской спортивной школы «Олимп» Евгений Ворожун. — В Вологде таких возможностей для занятий спортом нет. В нашей спортивной школе есть и ледовый комплекс, и бассейн, и игровой зал, и тренажерный зал, а также футбольное поле, беговые дорожки, площадки для пляжного волейбола и футбола, две сауны. Комнаты для проживания вмещают до 120 человек. У нас есть даже своя столовая. Сюда приезжают хоккеисты со всей России: из Москвы, Ярославля, Санкт-Петербурга, причем из лучших клубов страны таких, как «Локомотив», ЦСКА, СКА».

Воспитание будущих чемпионов проходит по четкой выстроенной программе, которая реализуется под руководством экс-тренера хоккейного клуба «Северсталь» Сергея Иванова. Для каждой возрастной группы спортсменов определена необходимая нагрузка и упражнения

на тренировках. По мнению специалистов, мелочей в этом процессе быть не должно.

«У нас есть понимание, какую нагрузку можно давать детям. Например, самым маленьким разрешено тренироваться на льду максимум два часа в неделю и еще три часа общей физической подготовки. Это все четко расписано по программе вплоть до того, с каким пульсом ребенок должен принимать ту или иную нагрузку. И по нарастающей — чем выше возраст спортсменов, тем больше становятся физические нагрузки», — поясняет Евгений Ворожун.

Тренерский штат руководство школы собирало буквально по крупицам из разных городов страны. Сегодня со спортсменами занимаются высококвалифицированные наставники из Чеченовца, Ярославля, Челябинска и Воркуты. У каждого за плечами — различные российские хоккейные клубы и высшая школа тренеров.

«Я приехал три года назад. Меня пригласили, приехал, посмотрел, мне все понравилось и решил остаться поработать. Здесь есть все необходимое для тренировок — при такой замечательной базе можно подготовить команду достойного уровня. Все спортивные сооружения, которые есть в Майском, для нас открыты, пожалуйста, ходи и занимайся», — рассказывает тренер команды 2008 года рождения Лев Иванов.


НАСТРОЙ — НА ПОБЕДУ

На отделение хоккея в ДСШ «Олимп» принимают малышей с четырех лет. Первые соревнования у них проводятся спустя 3–4 года занятий. Стоит отметить, что занимаются юные хоккеисты абсолютно бесплатно. Ведь главная задача этой спортивной школы — дать детям образование и достичь хороших результатов на турнирах, а не заработать на подрастающем поколении.

Такой серьезный комплексный подход к воспитанию хоккеистов, безусловно, дает свои результаты. Воспитанники спортивной школы регулярно участвуют во всевозможных турнирах, основными из которых являются старейший всероссийский чемпионат «Золотая шайба» и первенство «Золотого кольца». Самым серьезным достижением ДСШ «Олимп» является серебро на финале как раз «Золотой шайбы». Эту награду завоевали ребята 2006 года рождения в прошлом сезоне. Соревнования проходили в Сочи.

«В турнире участвовали представители 64 регионов — это сильнейшие команды России. В финале этих соревнований мы проиграли московской команде 1:2. За наших ребят болел весь Вологодский район, вся область.

Участниками «Золотой шайбы» стало 16 команд из различных регионов страны. «Наша команда удачно провела групповую часть турнира, в четвертьфинале мы играли с хоккеистами из Архангельской области, в полуфинале мы обошли команду из Тюменской области, а в финале встретились с ребятами из Тверской области. Итоговый матч прошел полностью под нашу диктовку, уже после первого периода мы выигрывали 5:0, а в целом игру завершили со счетом 11:1. Гол нам



Лев Иванов: «Мы играем с соперниками, которые нас старше на год. Таким образом, мы получаем игровую практику. Это большой плюс, потому что они все-таки нас быстрее и опытнее».

команда 2003 года рождения стала чемпионом страны. Соревнования проходили на площадке в Майском.

На лед в этом турнире команда «Олимп» вышла в новой форме, которую хоккеистам подарил губернатор Вологодского района Жестяников С. Г. (посередине) и первому заместителю губернатора Вологодской области Тушинову В. В. (слева).



Председатель Правления СЕВЕРГАЗБАНКА Филатов М. В. (справа на фото), от имени банка подаривший вологодской команде «Олимп» новую форму, презентовал ее главе Вологодского муниципального района Жестяникову С. Г. (посередине) и первому заместителю губернатора Вологодской области Тушинову В. В. (слева).

спортсменов — в следующем сезоне выйти на чемпионат России, для этого необходимо обыграть соперников на всех турнирах.

Достоинные результаты показывает практически каждая команда спортивной школы. Например, ребята 2008 года рождения под руководством Льва Иванова оказались на голову выше соперников, которые старше их. В феврале и марте команда также приняла участие в двух турнирах. И в «Золотой шайбе», и в «Золотом кольце» хоккеисты заняли второе место.

В мае воспитанникам спортивной школы предстоит показать себя еще в одном крупном турнире — «Кубок Победы». Его участниками станут команды из различных уголков страны. На этом нынешний сезон у юных хоккеистов завершится, но буквально в середине лета уже начнется следующий. А это значит, что ребята вновь ждут жесткий тренировочный график, встречи с соперниками на льду и такой же, как и прежде, настрой — только на победу. /

Григорий Остапов

ХОББИ

Лицом к лицу

МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ НОВУЮ РУБРИКУ «ЛИЦОМ К ЛИЦУ», В КОТОРОЙ СОТРУДНИКИ СЕВЕРГАЗБАНКА И ЕГО КЛИЕНТЫ РАССКАЖУТ О СВОИХ УВЛЕЧЕНИЯХ И ХОББИ — ЧЕМ ОНИ ЗАНИМАЮТСЯ ПОМИМО РАБОТЫ И ЧТО ЭТО ИМ ДАЕТ?

СОТРУДНИКИ БАНКА



Иван Ильин,
советник председателя
правления СЕВЕРГАЗБАНКА
по юридическим вопросам

Решая на работе юридические вопросы, вне офисных стен Иван Викторович посвящает свое время сразу нескольким хобби. Сплавается на байдарках и рафтах по рекам, играет на разных музыкальных инструментах (гитара, баян, клавишные, балалайка, губная

гармошка), коллекционирует миньоны (миниатюрные бутылочки с алкоголем), на протяжении долгих лет внимательно следит за перипетиями российского и английского футбола и при этом успевает писать экспертные статьи по праву в научные отраслевые журналы.

Сплавы обычно проходят большой компанией в живописных местах Ярославской области, красота которых заряжает энергией на решение новых рабочих задач. О своих музыкальных увлечениях Иван Викторович говорит с легкой иронией: «Когда-то давно я мечтал стать профессиональным музыкантом. Жизнь внесла свои коррективы, но любовь к клавишным и струнным осталась. Всегда хотел играть на гитаре разнообразно, вставлять в песни «мудреные» проигрыши и вступления. Долго занимался — получилось.

Сейчас пытаюсь осваивать джаз на гитаре. Занятие трудное, пальцы болят... но очень увлекательное. Есть еще мечта освоить флюер, это народный духовой инструмент. Инструмент привез из поездки в Молдавию, но освоить его наверно удастся уже на пенсии».

Что касается коллекции миньонов, то начало ее было положено одним из сослуживцев Ивана Викторовича по армии, который в 1995 году при первой командировке в Германию привез первую бутылочку. Коллекция разрослась, количество бутылочек перевалило за 800 штук и в ней действительно редкие экземпляры. «Друзья давно знают о моем увлечении и привозят новые экспонаты из разных уголков России и всего мира. Думаю довести количество до 1000, а потом сесть за подготовку каталога. Каждая



Денис Колмогоров,
начальник офиса СЕВЕРГАЗ-
БАНКА в г. Котласе

С 2010 года мое основное хобби — трофи-рейд, это гонки

по бездорожью. Начиналось все с того, что раньше я увлекался охотой, и мне нужен был полноприводный автомобиль для выезда. Я взял УАЗ, ездил на нем, стал застревать, начал интересоваться, как улучшить автомобиль для увеличения проходимости. В итоге это вылилось в серьезное увлечение. Я перестал охотиться, занялся подготовкой автомобиля, помняв позже УАЗ на Jeep Wrangler, и начал участвовать в соревнованиях, которые проходят довольно часто — раз в две-три недели в сезон. Самое большое мое достижение — это выход в финал кубка ДОСААФ России в ноябре прошлого года. В межсезонье я занимаюсь подготовкой автомобиля (усиление трансмиссии, тюнинг и проч.). Кроме трофи-рейда я занимаюсь смешанными единоборствами.

КЛИЕНТЫ БАНКА



Иван Захаров,
финансовый директор
корпорации «Панорама»

Я провожу тренинги по личным финансам и инвестициям. Это хобби, и даже оплачиваемое. Я начал этим заниматься пять лет назад. У меня финансовое

образование, и эта тема мне всегда была интересна. В какой-то момент времени накопленные знания потребовали выхода наружу. Я сделал свой сайт и стал вести семинары через интернет, писать статьи в газеты и журналы. Потом уже стал проводить «живые» мероприятия.

Как показывает практика, в таких знаниях нуждается очень много людей. Другое дело, что кто-то осознает это, а кто-то нет. Те, кто осознают, готовы уделять этому и время, и деньги.

Кто ко мне обращается? Нередко это те люди, которые не считали свою кредитную нагрузку и теперь думает, что с этим

делать. У другой категории людей есть определенный уровень дохода, но они никак не могут обеспечить себе достойный пенсионный капитал, у них это не получается.

Есть ли у меня мечта в плане хобби? Конечно! Я хотел бы выступить перед десяти тысячной аудиторией.

Евгений Богданов,
директор ООО «Русский узор»,
Руководитель регионального
отделения по Северо-западному
федеральному округу
международного союза
писателей.

В декабре 2013 года я написал свою первую песню. Сначала это

было стихотворное поздравление с Новым годом, которое я написал своей жене. Посмотрел — похоже на песню. Позвонил своему хорошему товарищу, он музыкант и композитор — и он буквально через несколько дней написал песню на мои стихи! И результат нам настолько понравился, что мы с ним сразу еще 40 песен сделали!

Потом обо мне рассказали известному архангельскому композитору Сергею Сараеву. И в итоге он стал писать песни на мои стихи. Затем меня познакомили с композитором Людмилой Зыковой, с которой мы тоже потом написали много песен. А потом наши песни стал исполнять

известный шансонье Виктор Жуков — и в Архангельске, и в Вологде, и в Москве, и в других российских городах.

И ко мне стали обращаться с просьбой написать стихи для песен. Я никому не отказываю и пишу всем бесплатно! Мне просто это очень интересно. Больше всего нравится писать лирические песни, о любви. Но пишу еще и шансон, и патриотические песни, и песни о войне.

Всего с 2013 года на мои стихи написали более 100 песен, а количество стихов превысило 1300. За всю жизнь накопил много в себе всего, наверное, пришлось время все это выплеснуть.

ТУРИЗМ

Подстелить соломки:
что важно успеть перед отпуском?

Наконец-то вы едете в отпуск: маршруты проложены, чемоданы собраны, настроение — «отдых». Что нужно сделать перед поездкой, чтобы не волноваться ни за свое здоровье, ни за свой дом, ни за свои финансы?

ЗАСТРАХОВАТЬ
КВАРТИРУ И ДАЧУ

Если вы еще не успели застраховать недвижимость от пожаров, стихийных бедствий, повреждений и хищений, самое время сделать это перед отпуском. Для городских квартир самый распространенный фактор риска — затопление, для дачных домов — кража и пожар.

Программы страхования, рассчитанные обычно на год, требуют предоставления документов, подтверждающих собственность, и выезда специалиста, который осмотрит и оценит состояние недвижимости и имущества. Как решить такой вопрос быстро? Когда времени основательно заниматься этим нет, чемоданы собраны и такси уже ждет у подъезда, лучший вариант — купить полис экспресс-страхования. Как правило, он оформляется на период до 30 дней и стоит от 200-300 рублей (конечно, все зависит от габаритов и состояния квартиры или дома и срока вашего отсутствия). Для оформления не нужно ехать в офис, всю процедуру можно пройти онлайн за несколько минут. После заполнения формы и оплаты полис и договор придут на вашу электронную почту. Агент не будет осматривать



и оценивать вашу квартиру и имущество в ней — это плюс. Правда, и страховые выплаты в таких программах довольно скромные и начинаются ориентировочно от 150 тыс. рублей.

ЗАСТРАХОВАТЬ СЕБЯ

Если так вышло, что у вас нет страховки от работодателя, перед тем, как отправиться в путешествие, стоит самостоятельно об этом позаботиться. Благо сегодня огромное количество компаний, предлагающих застраховаться и получать медицинские услуги и круглосуточную поддержку во всех уголках мира. В среднем в странах шенгенской зоны это стоит от 1 евро в день на человека, в США — чуть дороже, в странах Азии — дешевле. У всех операторов — свои тарифы и онлайн-калькуляторы, но в целом нужно помнить, что страхование всегда дороже обходится беременным, пожилым и маленьким детям, а также страстным любителям активного отдыха вроде серфинга или скалолазания.

Покупаете вы авиабилеты онлайн или пакетный тур через турагентство, вам в любом случае предложат заодно приобрести

и страховку. Какую программу выбрать — зависит от того, чем собираетесь развлекать себя в отпуске. Как правило, страховые компании предлагают разный набор опций и разные цены для тех, кто занимается экстремальными видами спорта и тех, кто планирует большую часть поездки мирно сидеть на берегу озера. Стандартные программы обеспечат минимальный набор услуг (на случай если путешественник вдруг съест что-нибудь не то, подхватит вирус или подскользнется у бассейна), развернутые программы стоят на 15-20% дороже, зато включают и экстренную стоматологию, и хирургию, и пребывание в стационаре.

Кстати, угадайте почему в пляжных отелях большинство европейцев часами лежат у бассейна и не заходят в море? Дело в том, что их стандартные страховки не покрывают случаи, произошедшие в море, а на неприятии у отеля бассейна страховка всегда распространяется.

Не подписывайте и не оплачивайте ничего, не прочитав внимательно договор. Нередко условия страховой компании таковы, что клиент, нуждающийся

в медпомощи, должен оплатить услуги врача из собственных средств, а возмещение убытков превращается для него в долгий и нудный процесс уже после возвращения на родину. Ищите не самый экономный вариант, а более выгодные условия! Здоровье и комфорт дороже!

АРЕНДОВАТЬ
БАНКОВСКУЮ ЯЧЕЙКУ

Чтобы во время отпуска спать спокойно и не волноваться за ценные вещи, которые оставили дома, можно арендовать сейфовую ячейку. Что там можно хранить? В основном наличные, ювелирные украшения, документы и ценные бумаги. Такую услугу предоставляют многие банки, правда, условия сильно разнятся. Процедура оформления несложная — вы выбираете срок аренды, размер сейфа, предоставляете паспорт, банк составляет договор и выдает вам ключ от ячейки. Часто требуется сразу внести залог за ключ, который после окончания срока аренды банк вам вернет. Некоторые банки, правда, не требуют залога, а берут с клиента только арендную плату. Ее стоимость зависит от размера ячейки

и срока аренды (чем меньше срок, тем она дороже, месяц обойдется в среднем от 1000 до 3 000 рублей).

ОФОРМИТЬ
БАНКОВСКУЮ КАРТУ
И ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ
КРЕДИТ

Кому же не хочется в отпуске полностью расслабиться, ни в чем себе не отказывая? Если средств не хватает, перед отпуском можно воспользоваться потребительским кредитом.

Если у вас есть банковская карта, то неплохая идея прийти в банк, где вы обслуживаетесь, и заполнить заявку на кредит там. Если у вас зарплатный проект (то есть ваша зарплата приходит на карту этого банка), то вам скорее всего предложат особые, более выгодные условия кредитования. В большинстве случаев действует правило: чем больше у вас подтверждений платежеспособности, тем ниже будет процентная ставка. Решение о выдаче кредита многие банки принимают довольно быстро — обычно не дольше 1-2-х дней. /

Мария Иванникова



**ПРЕИМУЩЕСТВА,
КОТОРЫЕ ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:**

-  ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ ПЕНСИОННЫХ ВЫПЛАТ НА СЧЕТ КАРТЫ
-  ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ НАЧИСЛЕНИЕ ПРОЦЕНТОВ НА ОСТАТОК ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА СЧЕТЕ КАРТЫ — 5% ГОДОВЫХ
-  ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ
-  УПРАВЛЕНИЕ СЧЕТОМ КАРТЫ, СОВЕРШЕНИЕ ПЛАТЕЖЕЙ ЧЕРЕЗ УДАЛЕННЫЕ СЕРВИСЫ СГБ-ОНЛАЙН И СГБ-МОБАЙЛ, БАНКОМАТЫ И ТЕРМИНАЛЫ БАНКА

ПЕНСИОННАЯ КАРТА МИР

БАНКОВСКАЯ КАРТА ДЛЯ ПЕНСИОНЕРОВ С БЕСПЛАТНЫМ ВЫПУСКОМ И НАЧИСЛЕНИЕМ ПРОЦЕНТОВ НА ОСТАТОК ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА СЧЕТЕ КАРТЫ.

МИР | БЕСПЛАТНАЯ ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8-800-700-25-52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (ПАО «БАНК СГБ»).
Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017. Реклама

БЕСПЛАТНО:

- выпуск карты
- годовое обслуживание за первый год*
- предоставление сервиса sms-информирования
- пополнение счета карты безналичным путем: переводы с карты на карту на сайте Банка, через банкоматы и терминалы
- пополнение счета карты наличными средствами в устройствах и отделениях Банка
- бесплатное снятие наличных денежных средств в банкоматах и пунктах выдачи наличных Банка**
- бесплатное снятие наличных денежных средств в банкоматах стороннего банка по России*** (до 2-х операций в пределах календарного месяца).

* Комиссия не взимается при выполнении одного из условий:
— наличие ежемесячного перечисления пенсии за предыдущий год обслуживания карты в размере не менее 6 000 руб.;
— наличие ежемесячных безналичных операций в объеме не менее 3 000 рублей.
** до 50 000 руб. в день
***без учета комиссии стороннего банка



СТАВКА НА ЧЕСТНОСТЬ

10,9% ГОДОВЫХ

Сумма кредита от 250 000 до 1 млн рублей на срок от 2 до 5 лет.
Не является публичной офертой. Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (ПАО «БАНК СГБ»)
Генеральная лицензия Банка России №2816 от 13.01.2017. Реклама

**Единая ставка
на потребительский кредит
или рефинансирование
при подключении программы
«Защита заемщика»**

8 800 700 25 52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

 **ТУРИЗМ**

КАК НЕ НАДО ЭКОНОМИТЬ В ПУТЕШЕСТВИЯХ

Проводя отпуск в путешествии, мы абсолютно справедливо стараемся не переплачивать лишнего. Однако важно не впасть и в другую крайность — необоснованную экономию, ведь, как гласит русская пословица, «скупой платит дважды». Известная путешественница и трэвел-блоггер Дарья Сиротина, автор книги «Чемоданное настроение», делится своим опытом, как выявить ложную экономию.

Не соглашайтесь на бесплатные экскурсии на производство чего бы то ни было. Как правило, цены на продукцию и сувениры в таких местах выше, чем в городе, а персонал работает так, что вам будет трудно уйти без покупки. Вместо этого откройте гид, которому вы доверяете, и спланируйте визит в заинтересовавший вас магазин или мастерскую самостоятельно.

Не ходите в рестораны для туристов, если вам не все равно, что вы едите и на что тратите деньги. Во-первых, для туристов всегда

готовят хуже, чем для местных, ведь туристы больше никогда не вернутся, а во-вторых, подают совершенно не то, что едят сами горожане. Вместо этого ориентируйтесь в выборе ресторана по рекомендациям гидов и наклейкам на дверях. Если вы стремитесь сэкономить, выбирайте рестораны особенно тщательно или ходите на рынки, готовьте в апартаментах, покупайте продукты и готовую еду в супермаркетах.

Не селитесь слишком далеко от центра города. Если выбираете удаленный отель, проверьте

стоимость проезда в центр и подумайте, будет ли цена отеля выглядеть так же экономно, если вы прибавите к проживанию стоимость проезда до него. Чаще всего я предпочитаю жить в более простом отеле/номере, но в центре, чем в большем по площади или большей звездности, но в удалении от него.

Не обманывайтесь ценами лоукостеров. Выбирая между двумя рейсами, один из которых выполняется бюджетной авиакомпанией, а второй — регулярным перевозчиком, возьмите в руки калькулятор и подсчитайте стоимость всех дополнительных услуг. Перелет лоукостером — это чаще всего дополнительные деньги за регистрацию в аэропорту, за багаж, за еду и напитки, за выбор места в самолете. Кроме того, самолеты бюджетных авиакомпаний часто прибывают в удаленные аэропорты и в неудобное время, которое не позволит вам добраться до места назначения на общественном транспорте. Поэтому посмотрите на карту

и проверьте финальную стоимость вашего перелета перед тем, как покупать билет.

Не покупайте билеты на концерты классической музыки у распространителей в парках и на улицах. В Праге, Вене, Венеции, Зальцбурге и некоторых других европейских городах вы будете атакованы людьми в парках и исторических костюмах, предлагающими купить билет на концерт классической музыки по привлекательной, как вам объяснят, цене. Не делайте этого! Вы получите среднего качества исполнение по завышенной цене. Лучше воспользуйтесь сайтом www.timeout.com или купите местный выпуск журнала или газеты о досуге и выберите концерт, подходящий под ваши требования.

Не садитесь в нелегальные такси. Перед поездкой уточните особенности работы такси в том месте, куда вы едете, установите приложение для вызова машины самостоятельно или просите вызвать машину консьержа отеля или официанта в ресторане.

В нелегальном такси с вас не только возьмут больше, но и могут обмануть или ограбить.

Не берите all inclusive в отелях, расположенных в городах с развитой туристической инфраструктурой, например на Кипре. Вы останете есть одно и то же или вам будет достаточно только завтрака и ужина, потому что в обед вы будете на экскурсиях или в городе. Вместо этого проведите самостоятельную работу и посмотрите, какие бары и рестораны есть там, куда вы едете, уточните их режим работы и стоимость блюд, по дням представьте себе, как вы будете проводить время. Вам точно нужно питание без ограничений?

Не платите в рублях при совершении транзакций по банковским рублевым картам за границей. При оплате банковской картой не поддавайтесь искушению выбрать для оплаты рубли — выбирайте валюту той страны, где находитесь: так процент, который вы отдадите за конвертацию, будет меньше. /

АДРЕСА ОФИСОВ СЕВЕРГАЗБАНКА

г. Москва

г. Москва, ул. Садовая-Кудринская, д. 2/62, стр. 4

г. Санкт-Петербург

г. Санкт-Петербург, улица Маршала Говорова, дом 35, литера А, помещение 2Н

Волгоградская область

г. Волгоград, пр. им. В. И. Ленина, д. 48

Ярославская область

г. Ярославль, Городской Вал, д. 36

г. Ростов, ул. Фрунзе, д. 46

г. Ярославль, Московский проспект, д. 135

г. Углич, ул. Малая Рыбацкая, д. 17-а

г. Мышкин, ул. Угличская, д. 13

Ивановская область

г. Иваново, ул. Карла Маркса, д. 34

Новгородская область

г. Великий Новгород,

ул. Черняховского, д. 74

Архангельская область

г. Архангельск, пр. Новгородский, д. 91

г. Няндомы, ул. 60 лет Октября, д. 18

п. Плесецк, ул. Партизанская, д. 25/34

г. Архангельск, ул. Тимме, д. 3

г. Северодвинск, ул. Полярная, д. 30

г. Котлас, ул. Невского, д. 18-а

рп Вычегодский, ул. Ульянова, д. 5

Республика Коми

г. Сыктывкар, ул. Первомайская, д. 92

г. Ухта, пр. Ленина, д. 266

г. Сосногорск, ул. Гоголя, д. 5

г. Воркута, ул. Мира, д. 66

Вологодская область

г. Вологда, ул. Благовещенская, д. 3

г. Сокол, ул. Советская, д. 71

п. Вожега, ул. Школьная, д. 8

г. Вологда, ул. Ильюшина, д. 4

г. Вологда, ул. Марии Ульяновой, д. 8

г. Вологда, ул. Ленинградская, д. 71

г. Грязовец, ул. Ленина, д. 65

г. Череповец, ул. Набережная, д. 39а

п. г. т. Шексна, ул. Исполкомовская, д. 13

г. Череповец, ул. Сталеваров, д. 56

г. Бабаево, ул. Карла Маркса, д. 41

рп Кадуй, ул. Энтузиастов, д. 14

г. Череповец, пр-т Победы, д. 141А

г. Устюжна, пер. Коммунистический, д. 11

г. Вытегра, Архангельский тракт, д. 17

г. Великий Устюг, ул. Кузнецова, д. 8

г. Тотьма, Торговая пл., д. 2

с. Тарногский Городок, ул. Советская, д. 39

г. Никольск, ул. Советская, д. 76

с. Нюксеница, ул. Юбилейная, д. 4

п. Юбилейный, ул. Школьная, д. 6а

 **МЫСЛИ ВЕЛИКИХ**

О труде

И при гениальном таланте только великие труженики могут достичь в искусстве абсолютного совершенства. Эта скромная способность к труду составляет базу всякого гения.

Илья Репин, русский художник

Только упорным трудом можно чего-то достичь.

Майкл Блумберг, американский бизнесмен, миллиардер и медиамагнат

Нет ничего более рабского, чем роскошь и нега, и ничего более царственного, чем труд.

Александр Македонский, царь Македонии, великий полководец

Дело являет, каков был труд.

Петр I Великий, российский император

Не откладывайте на завтра то, что можно сделать сегодня.

Бенджамин Франклин, американский политик

Работа, которую мы делаем охотно, исцеляет боли.

Уильям Шекспир, английский поэт

Слава — в руках труда.

Леонардо да Винчи, итальянский художник и ученый

 **КОНКУРС**

СЕВЕРГАЗБАНК объявляет конкурс на разработку фирменного персонажа банка.

Каким вы представляете себе банк? Это может быть помощник, друг, учитель или другой персонаж, олицетворяющий собой современный, технологичный, надежный банк. Придумайте фирменный персонаж СЕВЕРГАЗБАНКА, нарисуйте или опишите его.

Жюри выберет из предложенных вариантов одного победителя. Тройка призеров — авторов фирменного персонажа получит призы, а работа победителя может быть использована в информационных и рекламных материалах банка в 2018 году.

Заявки можно направлять на электронную почту media@severgazbank.ru, передавать в любой офис Севергазбанка или направлять почтой по адресу: 160001, г. Вологда, ул. Благовещенская, д. 3 с пометкой «Конкурс» до 31 июля 2018 года. При этом оставляйте контактную информацию о себе: ФИО, город, номер телефона, электронную почту (при наличии).



Газета финансовой грамотности «О ФИНАНСАХ И НЕ ТОЛЬКО»

Учредитель и издатель: Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК»

Генеральная лицензия Банка России № 2816 от 13.01.2017.

Адрес учредителя, издателя и редакции: Российская Федерация, Вологодская область, г. Вологда, ул. Благовещенская, д. 3. Телефон для справок 8-800-700-25-52. Электронная почта media@severgazbank.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-70234 от 10 июля 2017 г., выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

Издано: Управление по информационной политике и рекламе. Главный редактор: Афонин Дмитрий Валерьевич

В подготовке номера принимали участие: Ольга Кобзева, Анна Макаровская.

Время подписания в печать: 18.00, 21 мая 2018 г. Дата выхода в свет: 22 мая 2018 г.

Выпуск № 2, тираж 50 000 экз., цена — бесплатно.

Любое использование материалов газеты, в том числе в электронном варианте, допускается только с согласия правообладателя.

Публичное акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (ПАО «БАНК СГБ») — универсальный коммерческий банк, предоставляющий широкий спектр услуг для частных лиц, корпоративных клиентов и государственных структур. Банк обслуживает более 500 тысяч физических и 20 тысяч юридических лиц. Банк имеет рейтинг от агентства РАЕХ («Эксперт РА») на уровне ruBBB+ («Умеренно высокий уровень кредитоспособности»), прогноз «Стабильный».

«СЕВЕРГАЗБАНК» был основан в Вологде в 1994 году. Одним из владельцев банка является АО «НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления».

Офисы банка работают в Вологодской, Архангельской, Новгородской, Ярославской, Ивановской областях, Республике Коми, Волгограде, Москве и Санкт-Петербурге. Информация действительна на 21.05.2018. Представленные в издании предложения услуг и продуктов не являются публичной офертой.

